

MULTIFINANCE

Februari 2024

OJK TIDAK AKAN BELA KONSUMEN NAKAL



PROFIL

Racik Strategi
demi Hasil Terbaik

KILAS

PUJK Tetap Bisa Eksekusi
Barang Jaminan

PERSPEKTIF

Penjualan Sepeda Motor
Diperkirakan 6,5 Juta Unit Tahun Ini

Driving growth and efficiency for financial services with AI

📍 Menara Sentraya Lantai 17, Jl. Iskandarsyah Raya No. 1A, Kebayoran Baru, Jakarta Selatan, DKI Jakarta - 12160. Indonesia

✉ hanbai_id@id.dentsusoken.com

☎ 021-27881993



<https://www.id.dentsusoken.com/idpfaas>

'FAAS' AI-Enabled Intelligent Document Processing and Automation

'FAAS' automates core business processes for financial institutions:



- Data Extraction and Processing from Identity and Financial Documents
- Detection of Fraud, Forgery, Manipulation and Inconsistencies in Documents
- Customer Onboarding and KYC
- In-Depth Credit and Risk Analysis for Loans
- Insurance Claims Processing
- *And other innovative features...*

Key outcomes



Automate the entire loan process from end-to-end



Mitigate fraud and credit risk with AI capabilities



Drive loan book growth without additional staff

 **FAST**

70x

Faster than manual processing

 **ACCURATE**

99%+

Up to 99%+ accuracy on processing

 **AFFORDABLE**

75%

Cost savings

 **SECURE**

4

Layers of privacy and security

DAFTARKAN SEGERA

	DIKLAT/ SEMINAR	UJIAN ONLINE	ASESMEN OFFLINE	TANGGAL TUTUP PENDAFTARAN
PENAGIHAN	- -	12 - 19 FEB 2024 12 - 18 MAR 2024	- -	H-7 dari tanggal Ujian H-7 dari tanggal Ujian
MANAJERIAL (DIKLAT OFFLINE)	15 - 16 FEB 2024 18 - 19 MAR 2024	19 FEB 2024 20 MAR 2024	22 - 24 FEB 2024 27 MAR 2024	05 FEB 2024 06 MAR 2024
MANAJERIAL (DIKLAT ONLINE)	19 - 24 FEB 2024 19- 25 MAR 2024	26 FEB 2024 26 MAR 2024	14 -16 & 27 MAR 2024 25, 26, 27 APR 2024	07 FEB 2024 08 MAR 2024
MANAJEMEN RISIKO (FULL OFFLINE)	27 FEB 2024 -	27 FEB 2024 -	- -	19 FEB 2024 -
DIREKSI & KOMISARIS (SEMINAR OFFLINE)	23 FEB 2024 (ENG) 27 MAR 2024 (IND)	- -	26 FEB 2024 (IND) 28 MAR 2024 (IND)	19 FEB 2024 18 MAR 2024



#AyoSertifikasi

INFO LEBIH LANJUT HUBUNGI:
021-29820180
info@sppi.co.id

DAFTAR ISI

FOKUS

8

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menekankan aturan baru terkait perlindungan konsumen tidak akan memberikan perlindungan bagi konsumen nakal, melainkan lebih memberikan keadilan kepada lembaga jasa keuangan (LJK) dan pelanggan beriktikad baik.



6

SAMBUTAN

Suwandi Wiratno, Ketua Umum APPI
Regulasi yang Melindungi

13

PROFIL

Racik Strategi demi Hasil Terbaik

- Terus Bersinergi dan Membangun Diferensiasi
Presiden Direktur PT Swadharma Bhakti Sedaya Finance
Harry Iman Subekti
- Menggenjot Produktivitas & Tumbuh Berkualitas
Presiden Direktur PT BCA Multi Finance
Herwandi Kuswanto
- Mengandalkan Jaringan hingga Pelosok Daerah
Direktur Utama PT Sinar Mitra Sepadan Finance
Hidenori Kuwahara

21

KILAS

- Penggelapan Kendaraan ke Timor Leste, Oknum TNI Dijerat Pasal Berlapis
- Jual Truk Agunan Kredit, Debitur Adira Finance Resmi Jadi Tersangka
- PUJK Tetap Bisa Eksekusi Barang Jaminan
- Banyak Modus Debitur Tunggak Kewajiban

25

PERSPEKTIF

- Penjualan Sepeda Motor Diperkirakan 6,5 Juta Unit Tahun Ini
- Penjualan Mobil Listrik Tumbuh Lebih Lambat
- Bank Dunia Proyeksikan Laju Ekonomi Global Melambat

34

DAFTAR ANGGOTA APPI

Dapatkan Souvenir menarik dari APPI bagi yang menuliskan artikel dalam majalah *Multifinance*. Untuk keterangan lebih lanjut mengenai informasi ini, dapat menghubungi Sekretariat APPI di Telp. (021) 2982 0190 atau email: sekretariat@ifsa.or.id



Aturan Baru OJK

Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menerbitkan aturan baru terkait dengan perlindungan konsumen. Seperti apa ketentuan itu nantinya dijalankan?

Ilham Putra Jaya,
Cirebon

Otoritas Jasa Keuangan menerbitkan Peraturan OJK No. 22 Tahun 2023 tentang Pelindungan Konsumen dan Masyarakat di Sektor Jasa Keuangan. Regulasi itu mengatur tentang peran perusahaan usaha jasa keuangan dalam upaya memberi pelindungan kepada konsumen dan perusahaan jasa keuangan. Topik pelindungan konsumen kami bahas di edisi ini.

Pemimpin Umum:
Suwandi Wiratno

Penanggung Jawab:
Sigit Sembodo
Rosalina Dhanudimuljo
Gusti Wira Susanto
I Dewa Made Susila
Agus Prayitno Wirawan
Ristiawan Suherman
Harjanto Tjitohardjojo
Iwan Setiawan
Yap Tjay Hing
Tetsushi Tanaka
Primartono Gunawan
William Francis Indra

Pemimpin Redaksi:
Sri Haryati

Sekretaris Redaksi:
Wellyani
Daniel Darmadi

Sirkulasi/Distribusi:
Sekretariat APPI

ALAMAT REDAKSI:
Kota Kasablanka
(EightyEight@Kasablanka)
Tower A Lantai 7 Unit D
email: sekretariat@ifsa.or.id
website: www.appi.id
Telp: 021-2982 0190
Fax: 021-2982 0191

Beasiswa APPI

Saya sangat senang mendengar pengalaman dari kawan kerja yang putra-putrinya memperoleh beasiswa pendidikan dari Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia (APPI). Sebagai bagian dari keluarga perusahaan pembiayaan, kapan informasi mengenai beasiswa dapat diperoleh?

Shinta Putri Pertiwi,
Malang

Informasi mengenai program beasiswa APPI dapat diakses melalui situs www.appi.id. Selain itu, APPI juga menyebarkan informasi program beasiswa melalui perusahaan pembiayaan yang menjadi anggota APPI.

Regulasi yang Melindungi

Prospek industri pembiayaan pada tahun ini masih terbuka untuk mencatatkan pertumbuhan bisnis. Pelaku industri, terutama kelompok usaha yang sudah cukup mapan, percaya diri mampu mengulang pencapaian pada 2023.

Jika melihat performa penyaluran piutang pembiayaan hingga pengujung 2023, secara nilai sudah melampaui 2019. Dengan kata lain, industri pembiayaan sudah mampu mengembalikan kinerjanya seperti situasi sebelum pandemi Covid-19.

Sejumlah perusahaan pembiayaan pun optimistis kinerja pada 2024 akan lebih baik. Strategi penguatan pendanaan hingga melakukan terobosan dan inovasi melalui layanan digital, menjadi indikator bahwa prospek tahun ini bisa lebih baik.

Meski situasi ekonomi tahun ini diprediksi oleh kalangan ekonom masih penuh tantangan seperti konflik geopolitik dan tahun pemilu di Tanah Air, hal itu diyakini masih memberi ruang bagi perusahaan pembiayaan tumbuh dengan segala inovasi yang dilakukan.

Keberhasilan perusahaan pembiayaan lepas dari tekanan juga berkat adanya dukungan dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dengan berbagai kebijakan yang telah diterbitkan.

Terbaru, otoritas juga menerbitkan Peraturan OJK No. 22 Tahun 2023 tentang Pelindungan Konsumen dan Masyarakat di Sektor Jasa Keuangan, Peraturan OJK No. 22 Tahun 2023 menggantikan Peraturan OJK No. 6 Tahun 2022.

Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia (APPI) tentu mengapresiasi aturan tersebut sebagai upaya memberi perlindungan kepada debitur. Kami sangat menyadari, tanpa kehadiran debitur, industri jasa keuangan tidak akan pernah tumbuh.

Bagi pelaku industri pembiayaan, menjalin komunikasi yang baik dengan debitur merupakan hal mutlak. Perusahaan pembiayaan akan memberikan berbagai penghargaan kepada debitur, bahkan memberi apresiasi kepada debitur yang selama proses pembiayaan menunjukkan iktikad baik.



Suwandi Wiratno,
Ketua Umum
Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia

Namun demikian, praktik di lapangan ada pula oknum-oknum yang memiliki iktikad tidak baik selama masa pembiayaan dengan perusahaan pembiayaan. Perilaku seperti mengemplang cicilan, mengalihkan barang jaminan yang belum lunas, dan sengaja lalai melaksanakan kewajiban membayar cicilan dan lain sebagainya, masih sering ditemui.

Terhadap perilaku oknum debitur seperti ini, justru pelaku usaha jasa keuangan yang perlu memperoleh kepastian hukum dan perlindungan yang baik apabila melakukan eksekusi terhadap barang jaminan.

Dalam POJK No. 22/2023 memang telah diatur perlindungan hukum untuk pelaku jasa usaha (perusahaan pembiayaan salah satunya) dari tindakan debitur yang tidak baik. Pelindungan kepada debitur merupakan kewajiban perusahaan pembiayaan. Namun, khusus debitur yang dengan sengaja melanggar perjanjian yang sudah disepakati bersama, debitur tersebut tidak layak untuk dilindungi.

Jangan sampai, regulasi anyar yang diterbitkan OJK seolah-olah menjadi alasan bagi debitur beriktikad tidak baik tersebut merasa terlindungi dan menghindari dari kewajibannya. Hal itu perlu dipertegas oleh OJK supaya peran industri pembiayaan bagi perekonomian ke depannya tetap meningkat. (*)



ACSO

Automated Chat Solution

Customer Self-Service via Whatsapp

- **Customer Self Service -**
Layanan self service untuk konsumen Anda yang dapat terhubung dengan CONFINS atau core system lainnya. Lakukan pengajuan kredit hingga pembayaran secara mandiri.
- **Company Product's Catalog -**
Dengan ACSO perusahaan Anda dapat membuat katalog produk melalui platform Whatsapp dengan informasi terinci untuk mempermudah dan mempercepat proses transaksi.
- **Easy Onboarding -**
Layanan interaktif Whatsapp untuk calon debitur Anda yang ingin mengajukan pinjaman.
- **Efficient Digital Collection -**
ACSO dapat digunakan sebagai lini utama desk collection, serta memandu proses pembayaran hingga pengingat tagihan menggunakan sistem.

Scan Disini

Konsultasikan Kebutuhan Anda

☎ 0819 5900 7500 | marketing@eendigo.co



eendigo.co



[eendigo](https://www.linkedin.com/company/eendigo)



[Eendigo.Official](https://www.facebook.com/Eendigo.Official)



[@eendigo.official](https://www.instagram.com/@eendigo.official)



OJK Tidak Akan Bela Konsumen Nakal



Otoritas Jasa Keuangan (OJK) menekankan aturan baru terkait perlindungan konsumen tidak akan memberikan perlindungan bagi konsumen nakal, melainkan lebih memberikan keadilan kepada lembaga jasa keuangan (LJK) dan pelanggan beriktikad baik.

Deputi Bidang Edukasi dan Pelindungan Konsumen OJK Sarjito menjamin aturan yang dirilis regulator itu tetap memberikan keadilan bagi pelaku industri pembiayaan, dan tidak akan mengganggu segala aktivitas bisnis yang biasa dilakukan.

Oleh sebab itu, OJK pun berharap tidak ada lagi kekhawatiran berlebih dari para pemain industri pembiayaan terhadap regulasi bertajuk POJK No. 22/2023 tentang Pelindungan Konsumen dan Masyarakat di Sektor Jasa Keuangan yang berlaku pada akhir Desember 2023.

"OJK tidak sedang melindungi konsumen yang nakal. Kami hanya ingin jasa keuangan di Indonesia meningkatkan *manner*, karena aduan dari konsumen soal itu masih ada," ujar Sarjito dalam acara *Seminar Nasional APPI*, Selasa (30/1/2024).

Sebagai contoh, Sarjito menceritakan kondisi seorang konsumen yang mengeluh karena sudah membayar, tapi cilannya tidak tercatat di LJK karena agen/*sales* atau orang kepercayaannya tidak menyetorkan sejumlah uang tersebut.

Menurutnya, konsumen seperti itulah yang berhak mendapat perlindungan karena masih beriktikad baik. Ini pula jadi alasan UU Jaminan Fidusia menekankan pernyataan cidera janji tidak boleh secara sepihak diklaim oleh LJK, melainkan perlu kesepakatan dua belah pihak.

"Pada kasus seperti ini mereka harus diberikan kesempatan. Ada contoh dari LJK lain di bidang asuransi, seorang ibu sudah bayar miliaran ke agennya, tapi ternyata tidak pernah sampai ke perusahaan terkait. Kasusnya ternyata mirip di tempat lain. Inilah kenapa aturan soal perlindungan konsumen pada beberapa sektor LJK kami jadikan satu," katanya.

Oleh sebab itu, Sarjito menekankan agar setiap LJK memastikan telah berkomunikasi secara jelas dengan setiap konsumennya pada awal perjanjian, sehingga bisa mencegah potensi *dispute*, dan LJK punya pegangan apabila terjadi kasus.



Kalau debitur nakal, apalagi unitnya sudah dibawa orang, tentu bisa diproses seperti biasa. Bahkan, kalau bisa dibawa pengadilan dengan landasan UU Jaminan Fidusia dan sanksi pidana, supaya mereka kapok dan jera. Saya paham ini akan *costly*, tapi kami yakin ini perlu dilakukan sebagai pelajaran di masyarakat.

— Sarjito,
Deputi Bidang Edukasi dan
Pelindungan Konsumen OJK

"Jelaskan hak dan kewajiban mereka. Cek betul apakah mereka beriktikad baik. Tulis dengan jelas pembayaran bisa dilakukan lewat mana saja. Kalau semua itu sudah, saya jamin OJK tidak mungkin tetap bela nasabah yang lalai, karena lalai itu juga bagian dari kesalahan. Kami akan tetap menjaga keseimbangan," kata Sarjito.

Secara prinsip, regulasi anyar ini pun tidak akan mengintervensi aktivitas yang masuk ranah UU Jaminan Fidusia. OJK juga menekankan tidak sedang menerjemahkan ulang yang bisa dilakukan dalam penagihan atau penarikan agunan terhadap nasabah.

"Kalau debitur nakal, apalagi unitnya sudah dibawa orang, tentu bisa diproses seperti biasa. Bahkan, kalau bisa dibawa pengadilan dengan landasan UU Jaminan Fidusia dan sanksi pidana supaya mereka kapok dan jera. Saya paham ini akan *costly*, tapi kami yakin ini perlu dilakukan sebagai pelajaran di masyarakat," tegasnya.

Sama halnya seperti pembatasan yang lebih ketat terhadap waktu penagihan. OJK menekankan hal itu karena masih banyak pengaduan masyarakat yang mengatakan *debt collector* datang di saat yang tidak tepat.

Selain itu, muncul aduan bahwa penagihan dilakukan di luar konsumen yang memiliki pinjaman. Dengan ketentuan itu, pertanggungjawaban pembayaran mestinya tetap dibebankan kepada pemilik utang, bukan orang-orang di sekitar konsumen yang tidak tahu-menahu soal aktivitas utang konsumen kepada suatu LJK.

Pada akhirnya, Sarjito menjelaskan tidak ada yang harus dihilangkan dalam aktivitas sehari-hari perusahaan pembiayaan. Eksekusi langsung pun tetap bisa dilakukan apabila debitur memang pantas mendapatkan. Semua ini dilakukan agar tetap tercipta *ease of doing business* di industri pembiayaan.

Terlebih, OJK memiliki kanal Lembaga Alternatif Penyelesaian Sengketa Sektor Jasa Keuangan (LAPS SJK) yang tetap berkeadilan. Aturan perlindungan untuk pelaku industri pun tercantum dalam regulasi.

Namun, Sarjito mengakui aturan ini memang terkesan intimidatif karena banyak memunculkan berbagai sanksi tegas bagi LK yang tidak mampu memenuhi aturan.

"Pada akhirnya, sanksi-sanksi ini OJK yang akan memutuskan. Jadi tidak mungkin kami memutuskan sesuatu yang berlebihan. Kami tidak mungkin mengenakan denda miliaran itu kalau cuma pelanggaran kecil. Tapi kalau pelanggarannya sudah berulang, itu beda lagi," ungkapnya.

OJK pun melihat bahwa kekhawatiran dari para pelaku industri justru positif bagi pihaknya, karena mengindikasikan para pemain ingin mematuhi aturan dan terus sejalan dengan regulasi.

"Maka dari itu, kami akan tetap sosialisasikan dan bantu APPI bagaimana pun caranya nanti, supaya persepsi negatif atas aturan ini semakin memudar," kata Sarjito.

Target Pembiayaan

Terkait dengan kebijakan OJK tersebut, Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia (APPI) mencermati potensi kenaikan uang muka kredit pada segelintir perusahaan pembiayaan dalam waktu dekat dengan tujuan melakukan seleksi kepada debitur demi memperbaiki kualitas portofolio kredit.

Ketua Umum APPI Suwandi Wiratno menjelaskan bahwa pihaknya secara umum menyambut positif POJK No. 22/2023 sebab lebih berkeadilan dalam melindungi konsumen sekaligus para perusahaan pembiayaan, sebagai LJK yang diatur OJK.

Hanya saja, katanya, tak bisa dihindari apabila segelintir pelaku industri pembiayaan cenderung defensif menanggapi keluarnya regulasi tersebut.

Mereka khawatir bisnisnya tak berjalan lancar di tengah rezim perlindungan konsumen yang baru yang lebih ketat dari aturan sebelumnya.

"OJK sudah memastikan bahwa aturan ini untuk debitur beriktikad baik, bukan untuk melindungi debitur nakal. Kami pun paham OJK menjaga keadilan, karena ada juga ketentuan perlindungan juga buat kami, bukan cuma buat konsumen. Tapi tetap saja, tafsir masing-masing pemain kan berbeda-beda," ujarnya.

Oleh sebab itu, APPI pun baru-baru ini menggelar acara pertemuan para pelaku perusahaan pembiayaan dengan OJK, dalam rangka menyatukan persepsi atas terbitnya rezim perlindungan konsumen teranyar.

Suwandi mencermati aturan OJK dapat menyebabkan perlambatan penyaluran pembiayaan, karena para pelaku industri pembiayaan menjadi lebih berhati-hati dalam menyalurkan pembiayaan dibandingkan sebelumnya. Ketentuan baru ini bisa dijadikan celah oleh debitur yang beriktikad tidak baik untuk berlindung dibalik pengaturan tersebut.

Contohnya, debitur sengaja memberikan informasi dan/atau dokumen yang tidak jelas, tidak akurat, salah, dan menyesatkan. Selain itu, debitur/konsumen juga bisa sengaja menolak melaksanakan kewajiban sebagaimana tercantum dalam perjanjian dan menggunakan adanya ancaman atau kekerasan dari perusahaan pembiayaan yang sebenarnya tidak dilakukan.

APPI berharap OJK dapat memberikan penjelasan melalui Surat Edaran dan tidak hanya





sampai sosialisasi saja. Suwandi memperkirakan kemungkinan piutang pembiayaan industri pada 2024 bisa tumbuh hanya 5%—8% apabila banyak pemain memutuskan untuk lebih berhati-hati demi sejalan dengan aturan ini.

Potensi kenaikan uang muka kredit kendaraan perusahaan pembiayaan akan berdampak nyata kepada penjualan produsen otomotif, baik industri sepeda motor maupun mobil.

Dampak Industri Otomotif

Kepala Bidang Komersial Asosiasi Industri Sepeda Motor Indonesia (AISI) Sigit Kumala menjelaskan bahwa kenaikan DP kredit motor akan secara signifikan mempengaruhi penjualan.

"Karena data kami menunjukkan konsumen yang membeli motor secara kredit dengan DP [*down payment*/uang muka] di atas 25% [dari harga] itu hanya 6% dari total. Jadi 94% atau kebanyakan orang membeli motor itu dengan DP rendah," ungkapnya dalam pertemuan bersama APPI dan OJK baru-baru ini.

Terlebih, penjualan sepeda motor di kalangan menengah ke bawah merupakan salah satu indikator perekonomian nasional. Sigit menjelaskan bahwa sekitar 40% sepeda motor terjual itu untuk sektor perdagangan, termasuk para UMKM di dalamnya.

"Jadi DP kalau kredit meningkat akibat POJK 22/2023, berdampak terhadap penjualan sepeda motor sekitar 40% secara nasional," katanya.

Selain itu, Sigit mengungkapkan saat ini penjualan sepeda motor tengah dalam tren *rebound* selepas

pandemi Covid-19. Pada 2023, total penjualan domestik mencapai 6,23 juta atau tumbuh 19% secara tahunan.

Sebagai perbandingan, sebelum Covid-19 angka penjualan mampu tembus 6,48 juta. Dampak pandemi membuat penjualan tahunan anjlok ke 3,66 juta pada 2020, disusul kemudian berturut-turut 5,05 juta dan 5,22 juta pada tahun-tahun berikutnya.

Pada kesempatan yang sama, Sekretaris Gabungan Industri Otomotif Indonesia (Gaikindo) Kukuh Kumara mengungkap hal serupa soal pengaruh iklim kredit dari perusahaan pembiayaan terhadap penjualan mobil.

"Kalau pemain pembiayaan defensif, maka yang dilakukan adalah kenaikan DP. Padahal, 80% konsumen mobil membeli melalui pembiayaan. Kami khawatir ini akan berdampak pada penjualan kendaraan dengan harga kisaran Rp200 juta yang volumenya besar," ungkapnya.

Menurut Kukuh, penjualan mobil baru saja pulih dari dampak pandemi yang menyebabkan turun 50% dari normal. Bahkan, era 2023 pun penjualan tahunan masih terbilang stagnan karena terdampak tren kenaikan suku bunga Amerika Serikat yang mempengaruhi penjualan di September-Oktober 2023.

"Indonesia juga masih dalam tren jebakan penjualan 1 juta per tahun. Ini membuat investor masih *wait and see*. Padahal, persaingan di pasar regional sedang ketat. Indonesia sedang berebut dengan Thailand. Kalau tidak meyakinkan, investor bisa cabut dan berpindah," tambah Kukuh. (*)

LET'S OUR SOLUTIONS MANAGE YOUR ASSETS

iRentech

End to End Rental Solutions

CONTRACT LEASE ORIGINATION

This process start from application process until become contract lease agreement



CONTRACT LEASE MANAGEMENT

to maintenance lease contracts, such as change due date, early termination, asset replacement



AUTOMATION BILLING

automatic generate invoice from billing schedule include calculation of any taxes



E-PROCUREMENT

Comprehensive solution for handling procurement processes



FIXED ASSET MANAGEMENT

tracking, maintenance and monitoring company physical asset and equipment



FINANCE

manage all financial process such as account payable and account receivable transactions



DOCUMENT MANAGEMENT

helps your organization to manage contracts and collateral documents systematically



INSURANCE

to manage all insurance policy, related to all asset



PUBLIC SERVICE

to manage all administrative process regarding renewal of expired documents thru biro jasa, hence the process becomes more manageable



Experienced
More Than 20
Years



Open API
Enable



Multifinance Core System Solutions

iFinancing Business Application is an End to End Solutions for Multifinance Industry. Consist of Finance Lease, Consumer Finance, Factoring and Operating Lease (Modal Kerja, Investasi, Multiguna). iFinancing Built Based on Built to Compliant With Indonesia Government Regulations (SLIK, SILARAS, PSAK 71).



Contact Us

Racik Strategi demi Hasil Terbaik

Perusahaan pembiayaan meracik beragam strategi untuk menjaga pertumbuhan bisnis ke depan. Kendati tantangan yang dihadapi pada tahun ini tak mudah, para pemain di industri pembiayaan tetap percaya diri dengan target yang ditetapkan.

Sejumlah perusahaan yang meraih penghargaan dari Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia (APPI) seperti PT Sinar Mitra Sepadan Finance, PT Swadharna Bhakti Sedaya Finance, dan PT BCA Multi Finance, optimistis mampu meningkatkan performa pada tahun ini dengan berbagai terobosan serta inovasi yang dijalankan. (*)



Presiden Direktur PT Swadharma Bhakti Sedaya Finance
Harry Iman Subekti

Terus Bersinergi dan Membangun Diferensiasi

Menjadi bagian dalam ekosistem Astra Group, PT Swadharma Bhakti Sedaya Finance terus membangun sinergi untuk memperkuat layanan dan melakukan berbagai inovasi.

Swadharma Bhakti Sedaya Finance merupakan salah satu perusahaan yang menyabet penghargaan dari Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia (APPI) untuk kategori perusahaan dengan aset antara Rp1 triliun—Rp5 triliun.

Menurut Presiden Direktur Swadharma Bhakti Sedaya Finance Harry Iman Subekti, dalam mengembangkan layanan perusahaan memiliki strategi pengembangan bisnis melalui inovasi dan perbaikan proses yang terus menerus, sehingga dapat tercapai layanan yang semakin cepat, semakin mudah, dan semakin reliabel.

Pengembangan itu termasuk melakukan sentralisasi kegiatan operasi, transformasi digital, baik dalam aktivitas internal maupun yang terkait dengan layanan kepada pelanggan, dan kolaborasi dengan berbagai perusahaan lain dalam ekosistem Astra untuk menyediakan produk dan pelayanan terbaik bagi pelanggan.

Dia menuturkan perusahaan menanamkan prinsip kepada karyawan berupa nilai-nilai perusahaan yang meliputi *pertama*, integritas yang senantiasa taat terhadap peraturan serta menunjukkan sikap profesional dan bertanggung jawab.

Kedua, kerja sama atau *teamwork* yakni bersinergi, baik di dalam perusahaan maupun dengan perusahaan lain di dalam ekosistem Astra.

Ketiga, kualitas dengan menjaga proses yang cepat, mudah, dan reliabel dengan mentalitas perbaikan secara terus menerus, guna memberikan pengalaman terbaik bagi pelanggan.





Hal ini membantu dalam membangun kepercayaan masyarakat dan pelanggan terhadap perusahaan. Kelebihan lain adalah adanya sinergi dengan perusahaan-perusahaan lain di dalam ekosistem Astra. Sehingga membantu dalam mendukung aspek bisnis dan operasional perusahaan.

— **Harry Iman Subekti,**
Presiden Direktur PT Swadharna
Bhakti Sedaya Finance

Menurutnya, satu kelebihan yang dimiliki perusahaan hingga dapat dikenal dan tetap berkiprah di industri pembiayaan adalah *brand* Astra Credit Companies (ACC), dimana perusahaan merupakan salah satu anggota di dalam grup ACC, yang dikenal sebagai grup perusahaan terpercaya dalam penyediaan fasilitas pembiayaan.

“Hal ini membantu dalam membangun kepercayaan masyarakat dan pelanggan terhadap perusahaan. Kelebihan lain adalah adanya

sinergi dengan perusahaan-perusahaan lain di dalam ekosistem Astra. Sehingga membantu dalam mendukung aspek bisnis dan operasional perusahaan,” kata Harry.

Harry juga turut mengapresiasi berbagai dukungan dari pemerintah, terutama Otoritas Jasa Keuangan (OJK) sehingga dapat mencapai posisi saat ini.

“Kami didukung oleh iklim usaha yang kondusif dan regulasi yang jelas. Hal ini menunjukkan bahwa peran pemerintah sangat strategis dalam memajukan industri ini,” katanya.

Dari sisi kinerja, perusahaan pada tahun ini mengincar pertumbuhan penyaluran pembiayaan setidaknya sebesar 10%. Adapun pada 2023, capaian kinerja dari sisi aset mencapai Rp1,23 triliun. Lalu, penyaluran pembiayaan senilai Rp1,05 triliun.

“Tahun ini kami akan terus melanjutkan fokus bisnis yang sudah dijalani selama ini, sambil membangun diferensiasi,” kata Harry.

Di tengah keyakinan untuk terus tumbuh pada 2024, Harry juga menyadari adanya tantangan di depan. Menurutnya, tantangan terbesar tahun ini adalah permintaan pasar secara nasional yang relatif belum kembali ke masa sebelum pandemi di tengah perilaku pelanggan yang berubah.

Selain itu, bagaimana perusahaan dapat terus menjaga kualitas dari asetnya sambil beroperasi secara efisien. Tantangan itu dihadapi dengan upaya menjaga dan melanjutkan berbagai strategi dalam pengembangan bisnis melalui inovasi dan perbaikan proses yang terus menerus, transformasi digital, dan kolaborasi dengan berbagai perusahaan lain dalam ekosistem Astra.

Sebagai perusahaan penerima penghargaan dari APPI, pihaknya dengan rendah hati menyampaikan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada APPI atas penghargaan yang telah diberikan.

“Kami percaya bahwa apresiasi ini tidak hanya menjadi bentuk penghormatan terhadap *brand* ACC, tetapi juga merupakan dorongan positif untuk terus meningkatkan mutu pelayanan dan kualitas produk kami, guna mencapai misi “*To Promote Credit for a Better Living.*” (*)

Presiden Direktur PT BCA Multi Finance

Herwandi Kuswanto

Menggenjot Produktivitas & Tumbuh Berkualitas

Perbaikan dan pengembangan proses kerja untuk meningkatkan aset perusahaan secara berkualitas menjadi fokus PT BCA Multi Finance, perusahaan pembiayaan di bawah bendera konglomerasi BCA Group.

Dengan mengedepankan tiga aspek utama yakni pendanaan, proses, dan pembiayaan, ditambah dua aspek pendukung dari sisi teknologi informasi dan sumber daya manusia (SDM),



perusahaan pembiayaan ini dapat melakukan analisis terhadap segala aspek dengan lebih baik dan akurat.

BCA Multi Finance menjadi satu perusahaan yang memperoleh penghargaan dari Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia (APPI) pada 2023 sebagai perusahaan pembiayaan terbaik untuk kategori aset antara Rp1 triliun—Rp5 triliun.

Menurut Presiden Direktur BCA Multi Finance Herwandi Kuswanto, arahan dasar perusahaan dalam mengelola perusahaan adalah tumbuh berkualitas, di mana perusahaan melakukan berbagai perbaikan dan pengembangan proses kerja untuk meningkatkan aset perusahaan secara berkualitas.

Guna menggapai sasaran aspek-aspek tersebut, dari sisi pendanaan BCA Multi Finance memastikan ketersediaan dana untuk aktivitas pembiayaan dan operasional dengan melakukan pengelolaan dana yang efektif dengan meningkatkan kerja sama dengan kreditur/sumber dana, di antaranya meningkatkan kerja sama dengan PT Bank Central Asia Tbk. melalui pembiayaan *joint financing* dan melakukan penambahan kerja sama dengan kreditur baru dengan suku bunga yang kompetitif serta melakukan diversifikasi sumber pendanaan.

Kemudian dari sisi proses dan teknologi, perusahaan melakukan pemanfaatan teknologi guna membantu percepatan proses kerja, dari proses akuisisi sampai dengan pengelolaan penagihan serta pengelolaan risiko seperti sentralisasi, simplikasi dan otomasi proses, sehingga diharapkan dapat meningkatkan produktivitas, efisiensi dan efektivitas penggunaan biaya.

Adapun dalam pengelolaan aset dan piutang, perusahaan mengedepankan kualitas kredit yang tercermin dari proses bisnis dalam penanganan akuisisi pada piutang yang mengalami keterlambatan pembayaran.

Dari sisi peningkatan pembiayaan berkualitas, BCA Multi Finance melakukan *balancing* portofolio dengan melakukan optimalisasi produk pembiayaan yang sudah ada, kemudian meningkatkan pembiayaan yang berkualitas baik.

Selain itu, dalam menyiasati kendala yang pernah terjadi pada pasar sepeda motor, perusahaan mengembangkan produk pembiayaan yang baru atau diversifikasi produk sesuai dengan ketentuan dari Otoritas Jasa Keuangan (OJK).

Demi mencapai pembiayaan baru yang berkualitas, BCA Multi Finance menjalin relasi yang baik dengan sumber order dan melakukan *hybrid acquisition*, baik *online* dan *offline*.

Selain itu, perusahaan melakukan pemanfaatan data potensi, baik data potensi afiliasi BCA dan non - afiliasi sehingga pangsa pasar akan semakin luas, diiringi dengan perluasan jaringan usaha serta perbaikan kualitas jaringan.

Aspek sumber daya manusia (SDM) juga menjadi perhatian. Peningkatan kualitas SDM dimulai dari pelaksanaan rekrutmen untuk pemenuhan SDM sampai dengan pengembangan SDM, di antaranya dengan melakukan peningkatan produktifitas, pengembangan karir dan *team engagement*.

Dalam menjalankan bisnis, BCA Multi Finance menanamkan nilai-nilai perusahaan yang menjadi

pedoman dasar yang dikenal dengan nama S.M.A.R.T, terdiri dari *Serve More People; Mindset to Excellence; Act with Integrity; Respect and Care; dan Tough Mentality*.

Dari sisi kinerja, BCA Multi Finance mampu mencatatkan pertumbuhan aset 22,7% hingga November 2023. Adapun dari sisi penjualan senilai Rp2,74 triliun atau tumbuh 16,51% hingga November 2023.

Kinerja positif itu tak lepas dari dukungan regulasi dari pemerintah dan Otoritas Jasa Keuangan (OJK) terkait dengan proses bisnis perusahaan pembiayaan.

“Dukungan selain regulasi adalah pemberian subsidi program pada pembiayaan motor listrik untuk konsumen dan bisa meningkatkan daya beli dalam pembiayaan didalam industri motor listrik,” kata Herwandi.

Tahun ini, dia memproyeksikan penyaluran pembiayaan dapat tumbuh hingga 5,08%. Perusahaan terus melakukan pengembangan di berbagai lini pembiayaan, selain dari produk pembiayaan kendaraan motor, mobil seken, dan multiguna.

Dari sisi tantangan yang dihadapi pada tahun ini, Herwandi menjelaskan kondisi geopolitik masih membayangi. Selain itu, kondisi pasar sepeda motor diperkirakan akan makin banyak pilihan.

“Kami terus melakukan berbagai perbaikan proses. Perusahaan fokus pada perbaikan fundamental yaitu pemilihan sumber order yang tepat, efisiensi, dan sentralisasi proses kerja serta peningkatan kualitas pelayanan kepada debitur,” katanya.

Selain itu, menanggapi tantangan ekonomi di tahun ini, perusahaan melakukan diversifikasi produk untuk semakin mencakup berbagai kebutuhan masyarakat seperti pemberian modal kerja dan pembiayaan non - kendaraan bermotor seperti furnitur, alat berat, *gadget*.

Dengan kinerja yang terjaga dan terus meningkat, Herwandi berharap penghargaan yang diberikan oleh APPI dapat membawa perusahaan sebagai entitas yang terpercaya dengan terus mengembangkan pelayanan serta secara berkesinambungan dengan menjaga kualitas kredit yang terbaik untuk kedepannya. (*)



Dukungan selain regulasi adalah pemberian subsidi program pada pembiayaan motor listrik untuk konsumen dan bisa meningkatkan daya beli dalam pembiayaan didalam industri motor listrik.

— **Herwandi Kuswanto,**
Presiden Direktur PT BCA Multi Finance

Direktur Utama PT Sinar Mitra Sepadan Finance

Hidenori Kuwahara

Mengandalkan Jaringan hingga Pelosok Daerah

Komitmen untuk menjaga layanan kepada konsumen dengan menerapkan prinsip *Commitment, Honesty, Openness, Integrity, Continuous Improvement, dan Equal Opportunity* (CHOICE) menjadi keutamaan dalam bisnis yang ditekuni oleh PT Sinar Mitra Sepadan Finance.

Sinar Mitra Sepadan (SMS) Finance menjadi satu perusahaan terbaik yang meraih penghargaan dari Asosiasi Perusahaan Pembiayaan Indonesia (APPI) untuk kategori perusahaan dengan aset Rp1 triliun—Rp 5 triliun.

Menurut Direktur Utama SMS Finance Hidenori Kuwahara, perusahaan berupaya untuk menerapkan berbagai strategi transformasi digital yang tidak hanya digunakan meningkatkan aset perusahaan pembiayaan namun juga menjaga kualitas aset, termasuk layanan kepada konsumen.

Dengan prinsip CHOICE, katanya setiap karyawan dituntut untuk berkomitmen, jujur, terbuka dan berintegritas dalam melaksanakan pekerjaannya.

Selain itu, perusahaan juga memberikan kesempatan bagi karyawannya untuk terus melakukan perbaikan dan peningkatan kemampuan secara berkelanjutan dengan melaksanakan berbagai program pelatihan dan peningkatan karier.

Prinsip yang dijalankan tersebut menjadi kelebihan dalam menjangkau berbagai layanan kepada konsumen.

“Kelebihan kami adalah penyediaan layanan yang baik pada debitur dan seluruh mitra bisnis perusahaan yang didukung dengan jaringan kantor yang luas di seluruh Indonesia, tidak hanya di kota besar namun juga sampai dengan ke pelosok daerah,” katanya.

Perusahaan, katanya, tetap pada komitmen untuk menumbuhkan aset di bisnis syariah. Oleh karena itu, dalam rangka memaksimalkan

produktivitas kinerja seluruh karyawan, perusahaan berencana untuk terus melakukan berbagai upaya transformasi digital.

Dia menuturkan penerapan proses digitalisasi dimulai dari proses distribusi penawaran, analisis pembiayaan sampai dengan penagihan. Perusahaan juga akan mengembangkan Unit Usaha Syariah dengan membuka Kantor Selain Kantor Cabang (KSKC) pada beberapa daerah.

Berbagai upaya pengembangan layanan, dia menuturkan mendapat dukungan yang cukup positif. Hal itu juga tak lepas dari berbagai kebijakan dari pemerintah, khususnya regulator Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dalam memberikan dukungan pengembangan bisnis pembiayaan yang baik bagi industri pembiayaan.

Berbagai peraturan di industri pembiayaan di *review* secara berkala oleh OJK dengan melibatkan



industri pembiayaan melalui berbagai forum diskusi, rapat dengar pendapat maupun sosialisasi.

Pada tahun ini, Hidenori menjelaskan perusahaan menetapkan target yang tidak terlalu agresif. Pembiayaan hingga Desember 2024 diperkirakan mencapai Rp2,5 triliun.

“Pada tahun 2024, perusahaan akan menerapkan ketentuan dan kriteria pembiayaan yang lebih ketat dan fokus pada penerapan strategi pengelolaan aset bermasalah untuk menjaga kualitas pembiayaan dan nilai NPF [*Non Performing Finance*] perusahaan,” ujarnya.

Dari sisi kinerja pada 2023, dia menuturkan jumlah aset dan penyaluran pembiayaan meningkat dari 2022. Hanya saja, pertumbuhannya tidak sebanyak pertumbuhan pada 2022.

Sampai dengan Desember 2023, jumlah aset perusahaan tercatat mengalami peningkatan sebesar kurang lebih 9%, untuk penyaluran pembiayaan tercatat mengalami kenaikan sebesar kurang lebih 5.26%.

Sepanjang tahun lalu, perusahaan fokus pada peningkatan aset dan pemulihan setelah pandemi Covid-19. Adapun untuk tahun ini, SMS Finance akan fokus melakukan pengembangan kegiatan pemasaran, penanganan *A/R Management*, dan transformasi digital untuk memperbaiki efektivitas dan efisiensi kegiatan operasional.

“Selain itu, perusahaan juga berencana untuk melakukan perluasan jaringan kantor Perusahaan sebanyak 45 titik di seluruh wilayah Indonesia,” kata Hidenori Kuwahara.

Dari sisi tantangan, secara prinsip Perusahaan menghadapi tantangan pengelolaan bisnis dari dua sisi, yaitu tantangan dari eksternal dan internal. Tantangan eksternal umumnya berupa kondisi perekonomian, situasi politik dan persaingan yang makin ketat di antara perusahaan pembiayaan.

Sementara itu, tantangan dari internal berupa tingkat *turn over* karyawan yang tinggi, utamanya di cabang sebagai *front liner operasional* perusahaan, kemudian tantangan dalam mencari karyawan yang memiliki kompetensi mumpuni, dan penyederhanaan bisnis proses untuk meningkatkan pelayanan dengan tetap memperhatikan mitigasi risiko.

Oleh sebab itu, guna mengatasi berbagai tantangan eksternal tersebut, perusahaan



Perusahaan juga berencana untuk melakukan perluasan jaringan kantor Perusahaan sebanyak 45 titik di seluruh wilayah Indonesia.

— **Hidenori Kuwahara,**
Direktur Utama PT Sinar Mitra
Sepadan Finance

senantiasa memperhatikan arahan, pengawasan dan mengikuti aturan-aturan yang dikeluarkan dari OJK.

Sementara itu, upaya dalam menghadapi tantangan internal dilakukan dengan menyiapkan sumber daya manusia yang andal baik melalui program *Management Development Program* dengan merekrut lulusan berkualitas dari berbagai universitas di Indonesia, memberikan program pelatihan serta menempatkan karyawan yang tepat sesuai dengan bidang keahliannya.

Selain itu transformasi digital dari proses yang sebelumnya bersifat manual, juga akan dilakukan untuk memaksimalkan produktivitas kerja semua lini karyawan.

Tak lupa, Hidenori Kuwahara juga mengapresiasi penghargaan yang diberikan APPI pada 2023. “Kami berterimakasih kepada APPI atas apresiasi yang diberikan kepada perusahaan sebagai salah satu pemenang *Best Multifinance Award*,” katanya.

Dengan penghargaan itu, dia berharap dapat menjadi motivasi bagi seluruh komponen perusahaan untuk terus meningkatkan upaya dan kinerjanya pada tahun-tahun mendatang. (*)



an Indocyber company

MANAGEMENT FIDUCIA



Keuntungan Solusi Ini



1 Melakukan proses dokumen secara bersamaan dan otomatis.



3 API siap pakai.



2 Implementasi secara Cloud-based & On- Premise



4 Kemudahan integrasi dengan infrastruktur yang sedang berjalan.

BAGAIMANA PROSESNYA?



Dokumen OCR (Fidusia)

Otomatisasi

Proses dokumen secara bersamaan.



Dapat diubah menjadi data (Excel/CSV).

Integrasi dengan platform yang sudah ada dengan API.

ALUR OCR PADA FIDUSIA



Melakukan Validasi

Apakah dokumen tersebut dokumen fidusia, roya, atau dokumen lain?



OCR

Apabila dokumen merupakan dokumen fidusia/roya, sistem akan melakukan ekstraksi data dengan menggunakan OCR.



VALID

Apabila data match, maka dokumen tersebut valid.



Scan QR Code

Sistem akan mengambil data dari AHU.

More Info

+62 21 566 3704 atau info@indocyber.co.id



Penggelapan Kendaraan ke Timor Leste, Oknum TNI Dijerat Pasal Berlapis

JAKARTA — Pomdam V/Brawijaya bersama Polda Metro Jaya berhasil mengungkap sindikat penggelapan kendaraan bermotor curian yang melibatkan tiga orang sipil dan tiga orang anggota TNI AD.

Ratusan kendaraan tanpa kelengkapan berkas alias bodong ditemukan di Gudang Pengembalian Akhir Pusat Zeni TNI AD (Gudbalkir Pusziad), Buduran, Sidoarjo, Jawa Timur.

Kendaraan bermotor tersebut rencananya akan diselundupkan ke pelabuhan Dili Port, Timor Leste lewat kontainer melalui Pelabuhan Tanjung Perak, Surabaya. Penggelapan ini telah berlangsung sejak Februari 2022.

Tersangka sipil bernama Maryanto dan Eko Irianto bertindak sebagai pengepul dan pemberi dana pengiriman telah ditangkap. Satu lagi tersangka berinisial GS yang berperan sebagai debitur masuk daftar pencarian orang.

Sementara itu, tiga orang anggota TNI AD diduga mengetahui bahwa kendaraan bodong

yang ditampung dalam Gudbalkir Pusziad merupakan hasil curian. Mereka juga menerima uang sewa.

Kadispenad Brigjen TNI Kristomei Sianturi menjelaskan tiga prajurit tersebut telah melanggar Pasal 480 dan Pasal 56 KUHP. Selain itu, ketiganya juga akan dikenakan hukuman pemberat Pasal 126 Pidana Militer atas kewenangan melakukan tindak pidana dan Pasal 103 Pidana Militer karena tidak menaati perintah atasan.

Barang bukti kendaraan yang disita terdiri dari 46 kendaraan roda empat dan 214 kendaraan roda dua. Para tersangka mendapatkan kendaraan curian sebagian besar dari wilayah Jabodetabek, Jawa Tengah, Jawa Timur, dan Jawa Barat.

Ratusan kendaraan itu bukan hanya hasil curian langsung, ada juga hasil penggelapan debitur perusahaan pembiayaan yang menggunakan nama palsu untuk membeli kendaraan, atau kendaraan sitaan dari mereka yang menunggak cicilan. (*)

Jual Truk Agunan Kredit, Debitur Adira Finance Resmi Jadi Tersangka

JAKARTA — Pengadilan Negeri Baubau, Sulawesi Tenggara menjatuhkan vonis satu tahun penjara dan denda Rp30 juta kepada LN (53), warga Kecamatan Kaledupa, Wakatobi, Sulawesi Tenggara karena terbukti mengalihkan benda yang menjadi objek jaminan fidusia tanpa izin PT Adira Finance cabang Baubau selaku penerima fidusia. Akibat perbuatan LN, PT Adira Finance cabang Baubau mengaku mengalami kerugian sekitar Rp614,5 juta.

Pada putusan bernomor 113/Pid.B/2023/PN Bau itu, LN melanggar Pasal 36 dan Pasal 23 ayat 2

UU No. 42/1999 tentang Jaminan Fidusia, sekaligus melanggar UU No. 8/1981 tentang Hukum Acara Pidana.

LN terbukti telah menyerahkan truk yang telah menjadi jaminan fidusia kepada Y tanpa izin. Padahal, LN sudah mendapat dua kali somasi, tepatnya per tanggal 14 April 2023 dan 17 April 2023.

Sertifikat jaminan fidusia pada 17 Oktober 2022 atas nama LN selaku pemberi fidusia dan Adira Finance selaku penerima fidusia, serta akta jaminan fidusia per 14 Oktober 2022 menjadi bukti dalam persidangan. (*)



PUJK Tetap Bisa Eksekusi Barang Jaminan

JAKARTA — Penyelenggara usaha jasa keuangan dapat melakukan eksekusi langsung barang jaminan yang dikuasai oleh debitur apabila terjadi gagal bayar atau cidera janji dalam perjanjian kerja sama antara PUJK dengan konsumen.

Menurut Deputi Komisioner Pengawas Perilaku Pelaku Usaha Jasa Keuangan dan Pelindungan Konsumen Otoritas Jasa Keuangan (OJK) Sarjito, dari temuan regulator terkait berbagai keluhan konsumen, ternyata ada banyak kasus yang melibatkan konsumen dengan iktikad tidak baik.

"Rupanya ada konsumen yang didatangi oleh *debt collector* ke lokasi 35 kali, orangnya enggak ada terus, nomor teleponnya langsung enggak bisa dihubungi. Itu kan konsumen yang tidak beriktikad baik. Kita tidak melindungi orang-orang begitu, silahkan dieksekusi dengan ketentuan UU Fidusia," ujar Sarjito.

OJK menegaskan aturan baru yang diterbitkan oleh OJK terkait dengan tata cara penagihan, bukan untuk melindungi konsumen yang nakal, apalagi kabur tidak membayar utang.

"Kita mendorong pertumbuhan PUJK, tetapi juga tidak lupa melindungi kepentingan konsumen

dan masyarakat. Tetapi, di awal-awal saya sudah tegaskan bahwa OJK tidak akan melindungi konsumen yang nakal," dalam konferensi pers, di Gedung Wisma Mulia OJK.

OJK menegaskan ada sejumlah aturan wajib diikuti konsumen, yang juga tertuang dalam POJK Nomor 22 tahun 2023. Hal ini tertuang dalam pasal 92 di mana ada sejumlah kewajiban konsumen yang harus dipenuhi kepada pemberi pinjaman.

Diantaranya, beriktikad baik dalam penggunaan produk dan atau layanan. Kemudian, konsumen juga wajib membayar dengan nilai atau harga biaya produk layanan yang disepakati dengan PUJK.

OJK mempersilahkan pelaku usaha yang sudah susah payah menagih namun nihil hasil, maka bisa langsung mengeksekusi jaminan atau agunan dari konsumen.

"Silakan kalau ada kesepakatan. Kalau nagih dari pagi, Senin sampai Sabtu, itu waktunya banyak itu. Lalu kemudian mengenai apakah boleh jaminan atau agunan diambil di tempat publik. Kalau yang sudah tadi, yang kayak setahun hilang, HP-nya enggak bisa dihubungi, ternyata unitnya di tempat lain, sikat aja," tegasnya. (*)

Banyak Modus Debitur Tunggak Kewajiban

JAKARTA — Regulator menegaskan tidak akan melindungi debitur atau nasabah yang tidak beriktikad baik dalam kerja sama dengan penyedia usaha atau sengaja tidak memenuhi kewajiban dalam pembayaran cicilan.

"OJK [Otoritas Jasa Keuangan] tidak akan lindungi konsumen yang nakal," kata Deputi Komisioner Pengawas Perilaku Pelaku Usaha Jasa Keuangan dan Pelindungan Konsumen Sarjito saat Konferensi Pers.

Dalam berbagai kasus, OJK melihat, ada beberapa kreditur dari Pelaku Usaha Jasa Keuangan (PUJK), seperti perbankan, perusahaan pembiayaan hingga *peer-to-peer* (P2P) *lending*, dengan sengaja melakukan beberapa modus agar tidak membayar kreditnya.

Perlu diingat, selain melindungi konsumen, OJK juga berfungsi melindungi PUJK. Perlindungan kepada PUJK ini tertuang dalam POJK Nomor 22 tahun 2023, Pasal 92 ayat 3 POJK tersebut pun juga dijelaskan konsumen wajib menyelesaikan kewajibannya. PUJK juga berhak mendapat perlindungan hukum.

Bila memang terjadi wanprestasi, pemberi kredit dapat mengeksekusi agunan sesuai dengan UU Jaminan Fidusia pasal 23 ayat 2.

Direktur Pengembangan dan Pengaturan Edukasi Pelindungan Konsumen (EPK) OJK Rela Ginting mengatakan, *debt collector* bisa menarik agunan kepada selain konsumen. Palsunya, banyak kasus di mana konsumen bekerja sama sebagai penadah benda agunan.

"Lalu diatur bahwa jaminan fidusia itu tetap bisa diambil walau dalam tangan siapa pun objeknya berada. Hal ini merujuk pada pasal 64 POJK 22 tahun 2023," kata dia.

Selain itu, ia menjelaskan, wanprestasi pun tak selalu lewat peradilan. Bisa berupa kesepakatan tertulis para pihak.

Lalu soal ancaman pidana, Pasal 23 ayat 3 mengatur bahwa kreditur dilarang menggadaikan objek fidusia kepada pihak lain, kecuali ada perjanjian tertulis dulu dari pihak pemberi fidusia.

"Kalo mengalihkan bisa pidana Rp2 tahun dan denda paling banyak Rp5 juta," kata Rela.

Dengan langkah ini, OJK berkeyakinan POJK tersebut bisa meningkatkan kualitas pembiayaan dan kredit. Sehingga PUJK berhati-hati menyalurkan pembiayaan kredit sesuai kemampuan konsumen. (*)



IdBusiness Report

ANALISA KOMPREHENSIF KREDIT KORPORASI BERBASIS RISIKO

data. insight. moves you forward

Mengapa IdBusiness Report



HASIL SCORING LEBIH SPESIFIK

Gabungan *credit score* +
in-depth financial analysis.



METODOLOGI KOMPREHENSIF

Mencakup semua aspek
terkait kredit profil debitur.



LEBIH LENGKAP

Mencakup penjelasan
hasil penilaian dan analisa
kredit debitur.



MEMUDAHKAN MONITORING

Memudahkan pemantauan
risiko kredit debitur pada
portfolio.

RUANG LINGKUP ANALISA



PT PEFINDO Biro Kredit

Gedung Bursa Efek Indonesia Tower I Lantai 1
Jl. Jend. Sudirman Kav 52-53 Jakarta 12190
T: (62-21) 5154501
E: pbk-marketing@pefindobirokredit.co.id

 www.IdScore.id
 www.MyIdScore.id
 IdScore Indonesia

 IdScore  [idscore.id](https://www.instagram.com/idscore.id)
 IdScore  [IdScore_Ind](https://twitter.com/IdScore_Ind)





Penjualan Sepeda Motor Diperkirakan 6,5 Juta Unit Tahun Ini

JAKARTA — Penjualan sepeda motor pada tahun ini diperkirakan mencapai 6,5 juta unit. Faktor yang berpotensi memengaruhi peningkatan permintaan kendaraan roda dua yakni terjaganya daya beli masyarakat, terutama di kelompok masyarakat menengah.

Agen pemegang merek pun berpeluang menghadirkan produk baru sebagai stimulus penjualan.

Data Asosiasi Industri Sepeda Motor Indonesia (AISI) mencatat penjualan sepeda motor pada 2023 menyentuh 6,23 juta unit. Angka penjualan ini naik 19,44% jika dibandingkan dengan capaian tahun 2022 yang sebanyak 5,22 juta unit.

Penjualan sepeda motor nasional 2023 didominasi oleh skuter atau motor matik dengan pangsa sebesar 89,73% dari total penjualan. Sisanya, berasal dari segmen *underbone* atau motor bebek dan segmen motor *sport* yang masing-masing memiliki pangsa 5,08% dan 5,19%.

Tercatat AISI mengapalkan sebanyak 570.000 unit, turun 23,34% ketimbang 2022 di mana ekspor sepeda motor mencapai 743.551 unit.

Dari sisi jenis sepeda motor, ekspor nasional juga didominasi oleh skuter yang memiliki pangsa

sebesar 52,53% disusul segmen motor *sport* sebesar 24,15% dan *underbone* 23,32%.

Ketua Bidang Komersial AISI Sigit Kumala mengatakan bahwa pertumbuhan ekonomi Indonesia yang bisa konsisten pada *level* 5%, serta adanya potensi penurunan suku bunga diyakini bakal mendongkrak kinerja penjualan domestik.

Adapun, Bank Indonesia (BI) telah menahan suku bunga acuan atau *BI rate* pada *level* 6% pada Rapat Dewan Gubernur (RDG) tanggal 20—21 Desember 2023.

Keputusan BI untuk mempertahankan suku bunga konsisten dengan kebijakan moneter yang *pro-stability*, demi penguatan stabilitas nilai tukar rupiah serta langkah *pre-emptive* dan *forward looking* untuk memastikan inflasi tetap terkendali dalam sasaran 3,0±1% pada 2023 dan 2,5±1% pada 2024.

Di sisi lain, produk domestik bruto (PDB) Indonesia tercatat berada pada *level* 4,94% pada kuartal III/2023 *year-on-year* (YoY). Pertumbuhan ekonomi kuartal III/2023 ini lebih rendah dibandingkan kuartal II/2023, yaitu 5,17%.

“Melihat potensi turunnya suku bunga kredit dan pertumbuhan ekonomi 5%. Tentunya bilamana kondisi politik tetap kondusif ya,” ujarnya.



Pasar ini akan terus ada, tapi untuk tetap bisa exist di 2024 pabrikan harus mengeluarkan produk-produk baru..

— Teuku Agha,
Sales & Marketing Department Head
PT Suzuki Indomobil Sales (SIS)

Terpisah, GM Corporate Communication PT Astra Honda Motor (AHM) Ahmad Muhibbuddin mengatakan bahwa penjualan sepeda motor pada tahun politik cukup menantang lantaran adanya kontestasi Pemilu 2024. Namun, entitas PT Astra International Tbk. (ASII) dan penguasa pasar sepeda motor nasional itu masih optimistis penjualan bisa moncer.

"Kami berharap bisa memenuhi kebutuhan konsumen dengan layanan dan produk terbaik, sehingga penjualan kami bisa sejalan dengan pertumbuhan *market* tahun ini," katanya.

Deputy Head & Sales Promotion Kawasaki Motor Indonesia Michael Chandra Tanadi mengatakan bahwa target penjualan sepeda motor sebanyak 6,5 juta pada 2024 dapat tercapai seiring dengan segmen sepeda motor masih menjadi pilihan masyarakat untuk beraktivitas.

Menurutnya, kondisi pasar domestik masih menjanjikan seiring stabilnya pertumbuhan ekonomi Indonesia hingga kemampuan lembaga pembiayaan yang semakin kuat. Menyambut 2024, dia mengatakan *brand value* dari Kawasaki masih menjadi prioritas utama.

Tingginya suku bunga juga disebut tidak terlalu berpengaruh terhadap penjualan sepeda motor lantaran nominalnya jauh lebih rendah dibandingkan dengan roda empat.

"Suku bunga tidak terlalu pengaruh banyak karena nilai rupiah motor tidak terlalu besar," katanya.

Sales & Marketing Department Head PT Suzuki Indomobil Sales (SIS) Teuku Agha yang menyebut kondisi pasar sepeda motor tidak akan berbeda jauh dengan akhir tahun lalu.

Menurutnya, suku bunga yang cukup tinggi menimbulkan proses pengajuan kredit semakin ketat dari lembaga pembiayaan. Alhasil membuat pasar sepeda motor cukup terbatas. Namun, satu hal yang pasti adalah sepeda motor sampai sekarang merupakan alat transportasi personal yang banyak digunakan dan bahkan untuk mencari nafkah.

"Pasar ini akan terus ada, tapi untuk tetap bisa exist di 2024 pabrikan harus mengeluarkan produk-produk baru, sehingga putaran penjualan akan terus berlangsung," ujarnya.

Pembiayaan Sepeda Motor

Pertumbuhan penjualan sepeda motor juga berimbas pada perusahaan pembiayaan yang juga mencatatkan pertumbuhan sepanjang 2023.

Bahkan pertumbuhannya ada yang mencapai di atas 25%, ada juga yang hanya di bawah 10%. PT Mandala Multifinance Tbk (MFIN), misalnya mencatatkan pertumbuhan pembiayaan 5,76% dari sebelumnya Rp5,2 triliun pada 2022.

"Penyaluran pembiayaan di Mandala Finance sepanjang 2023 senilai Rp5,5 triliun," kata Managing Director Mandala Finance Christel Lasmana.

Christel menyebut pembiayaan yang paling banyak disalurkan adalah pembiayaan untuk kebutuhan konsumen seperti pembiayaan kendaraan roda dua dan modal kerja untuk usaha mikro, kecil, dan menengah (UMKM).

Hal yang sama diamini PT Adira Dinamika Multi Finance Tbk. (ADMF) atau Adira Finance yang mencatatkan pertumbuhan. Penyaluran pembiayaan ADMF tumbuh sebanyak 31% menjadi Rp41,6 triliun pada 2023.

Pada 2022, Adira Finance membukukan pembiayaan senilai Rp31,7 triliun.

Chief Financial Officer (CFO) Adira Finance Sylvanus Gani Mendrofa menyebut seluruh segmen pembiayaan mengalami kenaikan.

"Terutama segmen sepeda motor yang tumbuh sebesar 39% YoY diikuti segmen non otomotif 32% YoY dan mobil 25% YoY," kata Gani. (*)



Asuransi Sinar Mas
Terdaftar Dan Diawasi Oleh:



KENAPA HARUS ASURANSI SINAR MAS ?



Merupakan perusahaan asuransi umum yang menjadi market leader di industri asuransi di Indonesia selama 37 tahun.



Dalam operasional perusahaan didukung oleh sumber daya manusia yang handal dan profesional di bidangnya.



Mempunyai 183 jaringan kantor cabang/pemasaran/ marketing point di seluruh Indonesia, terdiri 34 kantor cabang, 75 kantor pemasaran dan 74 kantor marketing point untuk mendukung layanan dan pengembangan bisnis perusahaan.



Perusahaan terus berinovasi dengan berbagai produk dan layanan yang inovatif yang disesuaikan dengan kebutuhan nasabah serta perkembangan teknologi.



Berkomitmen dalam kecepatan melakukan pembayaran klaim dan telah dibuktikan pada peristiwa penting nasional.



Positioning perusahaan di industri asuransi mendapatkan pengakuan dari masyarakat melalui berbagai penghargaan yang diterima.

PENGHARGAAN

- 1st The Best Indonesia GCG Award VI 2021 category General Insurance Asset > Rp. 5 T dari Economic Review
- "The Market Leader in National General Insurance Industry 2021" dalam ajang 22nd Infobank Insurance Awards 2021.
Spesial award ini melengkapi penghargaan/apresiasi lainnya yang diterima Asuransi Sinar Mas pada acara ini yaitu :
 - * Predikat "Sangat Bagus" untuk kategori Perusahaan Asuransi Umum dengan premi bruto Rp 2,5 Triliun keatas.
 - * Predikat "Sangat Bagus" ini telah didapatkan selama 7 tahun berturut-turut & tahun ini kembali mendapatkan Golden Trophy.
 - * Ranking pertama di kategori Perusahaan Asuransi Umum dengan premi bruto Rp. 2,5 Triliun ke atas.
- PT Asuransi Sinar Mas - TOP CSR Awards 2021 # Star 4 dari Majalah Top Business
- Rumah Kreatif Sinar Mas - Top CSR Awards 2021 Kategori Khusus untuk Program Pelibatan & Pengembangan Masyarakat dari Majalah Top Business
- Howen Widjaja, Direktur Utama PT Asuransi Sinar Mas - TOP Leader on CSR Commitment 2021 dari Majalah Top Business

PT. ASURANSI SINAR MAS

Plaza Simas, Jl KH Fachrudin No 18, Jakarta Pusat 10250
24 Hour Customer Care (021) 2356 7888 / 5050 7888 | WhatsApp 02180600691 | www.sinarmas.co.id

Penjualan Mobil Listrik Tumbuh Lebih Lambat



JAKARTA — Pertumbuhan penjualan mobil listrik secara global mengalami perlambatan sepanjang 2023 bila dibandingkan tahun sebelumnya. Pelambatan terlihat di beberapa negara utama produsen kendaraan listrik.

Dilansir dari Reuters, lembaga riset Rho Motion menyebut pertumbuhan penjualan *battery electric vehicle* (BEV), dan *plug-in hybrid* (PHEV) tumbuh 31% sepanjang 2023. Pertumbuhan tersebut lebih rendah bila dibandingkan pertumbuhan 60% yang terjadi sepanjang 2022.

Manajer data Rho Motion Charles Lester mengatakan besar kemungkinan terjadinya perlambatan untuk pasar yang bertumbuh ini.

"Anda tidak bisa menggangakannya setiap tahun," ujarnya seperti dikutip dari Reuters.

Angka pertumbuhan 31% sepanjang 2023 itu disebut sudah sejalan dengan proyeksi dari Rho Motion yang memperkirakan ada di *level* 30%.

Sementara pada 2024, pertumbuhan penjualan mobil listrik diproyeksi pada rentang 25% dan 30%.

Sepanjang 2023, jenis BEV menyumbang sekitar 9,5 juta unit dari total 13,6 juta unit mobil listrik yang dijual secara global, sedangkan sisanya berasal dari jenis PHEV. Di satu sisi, penjualan pada Desember 2023 menembus rekor secara bulanan, yakni 1,5 juta unit.

Di pasar Amerika Serikat, dan Kanada, penjualan BEV melonjak 50%, sedangkan di Eropa dan China masing-masing tumbuh 27% dan 15%. Sementara itu, penjualan di Eropa yang mengalami perlambatan dipengaruhi oleh keputusan dari pemerintah Jerman yang menghapuskan subsidi untuk mobil listrik.

Menurut Rho Motion, hanya 8% penjualan BEV di Eropa yang masuk kategori untuk mobil dengan dimensi kecil. Citroen eC3 dari Stellantis pun akan



Dengan pertumbuhan pasar kendaraan listrik yang pesat, hal ini telah menjadi kekuatan penting dalam memimpin transformasi industri otomotif

— **Chen Shihua,**
Sjuru bicara China Association
of Automobile Manufacturers (CAAM)



mulai memasarkan mobil listrik untuk ukuran tersebut pada tahun ini.

Beberapa produsen disebut mulai khawatir dengan penjualan mobil listrik di Eropa dan negara lainnya yang kian mengalami pelambatan seiring pasar menunggu adanya model dari merek lainnya.

Pasar berekspektasi adanya mobil listrik dengan model yang lebih baik, dimensi lebih kecil, dan harga lebih murah dalam kurun waktu dua sampai tiga tahun mendatang.

Penjualan mobil listrik China menembus rekor 30,09 juta unit sepanjang 2023 dengan pertumbuhan 12% bila dibandingkan 2022. Kenaikan ini bahkan melampaui target 3% yang telah ditetapkan.

Dilansir dari Nikkei Asia, juru bicara China Association of Automobile Manufacturers (CAAM) Chen Shihua mengatakan penjualan yang tembus rekor ini tak lepas dari meningkatnya permintaan dari pasar global khususnya di China.

Selain itu, persaingan ketat antara para produsen dengan adanya berbagai diskon dan peluncuran produk baru juga memicu pertumbuhan tersebut.

“Dengan pertumbuhan pasar kendaraan listrik yang pesat, hal ini telah menjadi kekuatan penting dalam memimpin transformasi industri otomotif global,” kata Chen Shihua seperti dikutip dari Nikkei Asia.

Penjualan 30,09 juta unit tersebut membawa China sebagai pasar otomotif terbesar secara global untuk mobil listrik. Jumlah tersebut termasuk ekspor yang mencapai 4,91 juta unit, naik 58% dibandingkan dengan 2022.

Ekspor ke Belgia dan Thailand telah mendorong adanya permintaan ke pasar global hingga 77% menjadi 1,2 juta unit untuk mobil listrik produksi China. Sementara Rusia dan Meksiko masih menjadi destinasi utama secara keseluruhan.

Fitch Ratings menilai permintaan global untuk mobil listrik dari China akan terus berlanjut seiring memiliki keunggulan dari sisi harga dan juga ketatnya persaingan domestik.

“Investasi produsen mobil China pada kapasitas di luar negeri akan meningkat, dengan pilihan tujuan bergantung pada lingkungan peraturan dan cakupan pasar potensial,” kata lembaga pemeringkat tersebut dalam risetnya.

Penjualan mobil listrik secara domestik pun meningkat 38% menjadi 9,49 juta unit, sekitar 31% dari total penjualan kendaraan di China. Rinciannya jenis *plug-in hybrid* (PHEV) naik 85% menjadi 2,80 juta unit, dan *battery electric vehicle* (BEV) naik 25% menjadi 6,68 juta unit.

Merek-merek seperti BYD dan SAIC Motor juga memimpin pertumbuhan secara keseluruhan dan mendorong pangsa pasarnya di China menjadi 56%. (*)

Bank Dunia Proyeksikan Laju Ekonomi Global Melambat

JAKARTA — Prospek ekonomi global pada tahun ini masih diwarnai dengan ketidakpastian. Prospek laju ekonomi sepanjang 2024, berpotensi lebih lambat dibandingkan dengan periode sebelumnya sebagai dampak dari konflik geopolitik.

Bank Dunia pada awal tahun ini memberi sinyal ekonomi global pada akhir 2024 melaju dengan kecepatan paling lambat selama setengah dekade dalam 30 tahun terakhir.

Lewat laporan *Global Economic Prospects 2024* yang dirilis pada 10 Januari 2024, Bank Dunia melaporkan bahwa pertumbuhan global diprediksi melambat selama 3 tahun berturut-turut. Pada akhir 2024, produk domestik bruto (PDB) diperkirakan mencapai sebesar 2,4%.

Angka proyeksi tersebut lebih rendah jika dibandingkan dengan dua tahun sebelumnya, yakni pada 2022 yang sebesar 3% dan 2023 yang sebesar 2,6%.

Kemudian, Bank Dunia memproyeksikan PDB negara maju mencapai sebesar 1,2%, lebih rendah dari tahun sebelumnya yang sebesar 1,5%. Pasar dan negara berkembang diproyeksikan mencapai PDB sebesar 3,9% dari 4% pada tahun lalu.

Dalam laporannya, Bank Dunia mengatakan bahwa aktivitas ekonomi global terus melemah di tengah dampak kebijakan moneter yang ketat, kondisi keuangan yang membatasi, dan pertumbuhan perdagangan global yang lemah.



Konflik baru-baru ini di Timur Tengah telah meningkatkan risiko geopolitik, meningkatkan ketidakpastian di pasar komoditas dengan potensi implikasi yang merugikan bagi pertumbuhan global. Adapun, hal ini terjadi ketika ekonomi dunia masih menghadapi dampak guncangan yang tumpang tindih dalam empat tahun terakhir.

Hal itu meliputi pandemi Covid-19, invasi Rusia ke Ukraina, kenaikan inflasi, dan pengetatan tajam dari kondisi moneter global. "Tanpa koreksi besar-besaran, tahun 2020-an akan menjadi dekade dengan peluang yang terbuang sia-sia," kata Kepala Ekonom dan Wakil Presiden Senior Grup Bank Dunia Indermit Gill dikutip dari keterangan resmi World Bank.

Bank Dunia mengatakan bahwa peningkatan yang lebih nyata diperkirakan akan terjadi pada ekonomi Kepulauan Pasifik tahun ini, didorong oleh pemulihan yang sedang berlangsung di bidang pariwisata.

Dalam laporannya, Bank Dunia memproyeksikan pertumbuhan ekonomi di kawasan Asia Pasifik melambat 4,5% pada 2024 dan 4,4% pada tahun 2025, mengalami penurunan 0,1 poin persentase dari proyeksi sebelumnya.

Perlambatan pada kawasan Asia Pasifik, sebagian besar mencerminkan perlambatan perekonomian China. Perekonomian Negeri Panda tersebut diperkirakan mencapai 4,5% pada 2024 dan 4,3% pada tahun berikutnya.

Adapun pada 2023, pertumbuhan ekonomi China sebesar 5,2%. Meski demikian, jika mengecualikan China, PDB kawasan ini diperkirakan menguat moderat dengan pertumbuhan sebesar 4,7% pada 2024 dan 2025.

Permintaan domestik yang kuat, terutama konsumsi swasta, diperkirakan akan menjadi pendorong utama pertumbuhan. Inflasi yang moderat dan dalam banyak kasus dengan pasar tenaga kerja yang kuat, serta didukung oleh menguatnya aktivitas jasa, diantisipasi dapat menjaga pengeluaran rumah tangga.

Di beberapa negara, meningkatnya belanja pemerintah juga akan mendukung permintaan. Namun, pertumbuhan investasi diproyeksikan akan lebih lemah, jauh di bawah rata-rata sebelum pandemi di banyak negara hingga 2024 dan 2025.

Meningkatnya utang publik dan ruang fiskal yang terbatas, diperkirakan akan membatasi pertumbuhan investasi publik.

Adapun, Wakil Kepala Ekonom Bank Dunia dan Direktur Prospects Group, Ayhan Kose, berpendapat bahwa ledakan investasi berpotensi mentransformasi negara-negara berkembang, membantu negara-negara kawasan ini mempercepat transisi energi dan mencapai beragam tujuan pembangunan.

"Untuk memicu lonjakan tersebut, negara-negara berkembang perlu menerapkan paket kebijakan yang komprehensif untuk meningkatkan kerangka fiskal dan moneter, memperluas perdagangan lintas negara dan arus keuangan, memperbaiki iklim investasi, dan memperkuat kualitas kelembagaan," jelasnya.

Kabar untuk Tanah Air Proyeksi Bank Dunia untuk perekonomian Tanah Air memang mengalahkan negara-negara utama seperti Amerika Serikat (AS), kawasan Eropa, Jepang dan China, dengan pertumbuhan ekonomi sebesar 4,9% pada 2024.

Namun, nyatanya, angka proyeksi kali ini lebih rendah dari tahun sebelumnya yang sebesar 5%. Menimbang lekatnya hubungan perdagangan dengan China, Bank Dunia juga memberikan 'alarm' bahwa perlambatan Negeri Panda tersebut akan memberikan dampak negatif pada permintaan dan aktivitas di seluruh Kerjasama Ekonomi Asia-Pasifik (APEC).

Menurutnya, melambatnya pertumbuhan manufaktur akan menekan perdagangan pengolahan regional. Kemudian, Indonesia diramal akan mengalami penurunan permintaan dan harga, dalam ekspor komoditas di kawasan tersebut.

Walaupun Bank Dunia merevisi ke bawah proyeksi ekonomi global, Kementerian Koordinator bidang Perekonomian mengatakan bahwa Indonesia tetap bersikap optimistis, lantaran sudah mengantisipasi perlambatan global yang berpotensi mempengaruhi ekonomi Indonesia.

Untuk itu, Sekretaris Kemenko bidang Perekonomian Susi wijono Moegi arso menyampaikan bahwa dalam jangka pendek pemerintah akan terus mendorong daya beli masyarakat lewat penyaluran bantuan. (*)



INTEGRATED COLLECTION SOLUTION

Desk
Collection

Field
Collection

Benefit Business Process Outsource Collection :

-  Expert and Professional Manpower
-  Integrated Collection System
-  Increase Effective and Efficient Process
-  Value for Price

Member of:



Certification of:



ISO 9001



ISO 27001

Contact Us :



0812-1111-0071 (CS)
0821-1334-8557 (Direct)



marketing@sim.co.id

Regulatory Compliance System

Platform Pemantauan Kepatuhan Hukum *Real-Time* berbasis *Artificial Intelligence* (AI).



Mengatur Semua Kewajiban Legal Compliance di Satu Tempat

Temukan daftar kewajiban hukum, sanksi, serta peraturan perundang-undangan yang relevan dengan aktivitas bisnis Anda.



Meningkatkan Efisiensi Proses Audit Perusahaan

Mempermudah tim audit perusahaan dengan menyajikan data audit kepatuhan hukum lebih mudah dan komprehensif. RCS dapat meminimalkan temuan audit hingga 70%.



Pemantauan dan Pemenuhan Kewajiban Hukum #MakinMudah

Mengekstraksi setiap kewajiban hukum menjadi *actionable items*.

Dapatkan **FREE TRIAL** dengan kunjungi
bit.ly/RCS-APPI atau demo@hukumonline.com sekarang!



DAFTAR ANGGOTA APPI

AB SINAR MAS MULTIFINANCE

Menara Tekno Lantai 7
Jl. KH Fachrudin No.19, Kel. Kampung Bali,
Kec. Tanah Abang, Jakarta Pusat 10250
Tlp: (021) 3925660

ADIRA DINAMIKA MULTI FINANCE

Millennium Centennial Center Lt 56
Jl. Jend. Sudirman No.Kav 25, RT.4/RW.2,
Kuningan, Karet Kuningan,
Kecamatan Setiabudi,
Jakarta Selatan 12920
Tlp: 39733232, 39733322 Fax: 39734949



ADICIPTA INOVASI TEKNOLOGI

Graha Adicipta Jl. Kebon Jeruk Raya No. 80
Jakarta Barat 11530
Tlp: 53673030

ADITAMA FINANCE

Plaza Bank Index, 8th Floor
Jl. M. H. Thamrin Kav. 57, Jakarta Pusat
Tlp: 31931006 Fax: 31931016

AEON CREDIT SERVICE INDONESIA

3A Plaza Kuningan South Tower,
Jl. HR Rasuna Said Kav. C11-14 Jakarta 12940
Tlp: 252 3331 Fax: 5288 0232 / 0231



AKULAKU FINANCE INDONESIA

Sahid Sudirman Centre Lt. 11-C
Jl. Jendral Sudirman Kav. 86, Karet Tengsin,
Tanah Abang, Jakarta Pusat 10220
Tlp: 021-50818930

ANADANA GLOBAL MULTIFINANCE

Gading River View Blok H 56 B,
Kelapa Gading, Jakarta Utara
Tlp: 45869941

ANUGERAH BUANA CENTRAL MULTIFINANCE

Jl. Raden Tumenggung Suryo No. 28
Malang, Jawa Timur 65123
Tlp: 0341-491222 Fax: 0341-470079

ARMADA FINANCE

Jl. Jend. Sudirman No. 165, Magelang 56125
Tlp: (0293) 313777 Fax: (0293) 313888

ARTHA PRIMA FINANCE

Grand Slipi Tower Lantai 32,
Jl. S. Parman Kav. 22-24 Slipi
Jakarta Barat 11480, Tlp: 2902 2071/72
Fax: 2902 2085

ARTHAASIA FINANCE

Gedung Kencana Tower Lantai 5-6
Business Park Kebon Jeruk
Jl. Meruya Ilir No. 88 Kebon Jeruk
Jakarta Barat 11620,
Telp. 021. 58908189 atau 021. 58908190
Fax. 021. 58908146

ASIA MULTIDANA

Jl. Pluit Indah Raya No. 31 Lt. 2
Kel. Pluit, Kec. Penjaringan, Jakarta Utara
Tlp:22673031 / 22673038

ASIATIC SEJAHTERA FINANCE

Ruko Karawaci Office Park Excelis 51,
Lippo Karawaci, Tangerang 15810
Tlp: 55102000 Fax: 5510898

ASLI RANCANGAN INDONESIA

Senayan Business Center
Jl. Senayan No.39 Rawa Barat,
Jakarta 12180
Tlp:22775752 / 22775752

ASTRA AUTO FINANCE

Jl. TB Simatupang No. 90,
Tanjung Barat, Jagakarsa,
Jakarta Selatan 12530
Tlp: 788 59000
Fax: 788 51220, 788 51198

ASTRA MULTI FINANCE

Menara FIF Lt.10,
Jl. TB. Simatupang, Kav. 15 Lebak Bulus,
Cilandak, Jakarta Selatan 12440
Tlp: 769 8899 Fax: 769 8811

ASTRA SEDAYA FINANCE

Jl. TB Simatupang No. 90 Tanjung Barat,
Jagakarsa, Jakarta Selatan 12530
Tlp: 788 59000
Fax: 788 51220, 788 51198

ASTRIDO PACIFIC FINANCE

Toyota Building 3rd Floor,
Jl. Balikpapan Raya No. 7, Jakarta 10160,
Tlp: 231 2220, 231 2221
Fax: 231 0053/345 1334

ATOME FINANCE INDONESIA

Treasury Tower Lantai 16 Unit J,
Jl. Jendral Sudirman Kav. 52 – 53 Lot 28,
Senayan, Kebayoran Baru,
Kota Adm. Jakarta Selatan, DKI Jakarta 12190

AYOPOP TEKNOLOGI INDONESIA

APIC Building Wahid Hasyim,
Jalan Wahid Hasyim No 154-156,
Tanah Abang, Jakarta Pusat 10250
Tlp: 40011091

BATARA INTERNASIONAL FINANSINDO

Komp. Ruko Wolter Monginsidi
Jl. Wolter Monginsidi No. 88 N
Jakarta Selatan
Tlp: 719 6488 Fax: 719 6489



BCA FINANCE

Wisma BCA Pondok Indah Lt.8, Jl. Metro Pondok Indah
Sektor I-S Kav. No. 10, Jakarta Selatan 12310
Tlp: 299 73100 Fax: 29973232/33

BCA MULTI FINANCE

Gedung WTC Mangga Dua Lantai 6 Blok CL 001
Jl. Mangga Dua Raya No. 8, Jakarta Utara 14430
Tlp: 29648200

BETA INTI MULTIFINANCE

Ruko The Greencourt Blok D08
Jl. Boulevard Raya, Cengkareng Timur, Jakarta Barat
Tlp: 5309331 Fax: 5363549



BFI FINANCE INDONESIA

BFI Tower Sunburst CBD Lot 1.2,
Jl. Kapt. Soebijanto Djojohadikusumo
BSD City, Tangerang
Tlp: 296 50300
www.bfi.co.id

BIMA MULTI FINANCE

Jl. Cideng Barat No. 471, Jakarta Pusat
Tlp: 638 58555 Fax: 638 58001

BINTANG MANDIRI FINANCE

Graha Bintang Cikini,
Jl. Cikini Raya No 55, Menteng. Jakarta Pusat
Tlp: 3983 0391 Fax: 3192 4731/32

BNI MULTIFINANCE

Graha Binakarsa
Lt. 11 Lot E - F & Lt. 12,
Jl. HR. Rasuna Said Kav. C-18,
Jakarta Selatan 12940

BOSOWA MULTI FINANCE

Menara Global Lt. 21
Jl. Jend Gatot Subroto Kav. 27
Jakarta Selatan 12950
Telp: (021) 5275230



BRI MULTIFINANCE INDONESIA

Menara BRILian Lt. 1,21,dan 22
Jl. Gatot Subroto Kav. 64,
Menteng Dalam, Tebet,
Jakarta Selatan 12870
Tlp: (021) 5745333



BUANA FINANCE

Tokopedia Tower
Ciputra World 2 Lt 38, Unit A - F
Jl. Prof. Dr. Satrio Kav.11 Jakarta 12950
Tlp: 50806969 Fax: 50806996

BUMIPUTERA - BOT FINANCE

Wisma Bumiputera, 11th & 12th Floors,
Jl. Jend. Sudirman Kav. 75, Jakarta 12910
Tlp: 570 6762, 522 4522 Fax: 525 561



BUSSAN AUTO FINANCE

BAF Plaza, Jl. Raya Tanjung Barat No.121, Jagakarsa,
Jakarta Selatan 12530
Tlp: 29396000 Fax: 29396100

CAKRAWALA CITRAMEGA MULTIFINANCE

Jl. Raya Kelapa Dua Ruko Blitz 2 Blok C No.17-19,
Paramount Serpong, Kel. Kelapa Dua, Tangerang 15810
Tlp: 22229200, 22229449

CAPELLA MULTIDANA

Jl. Sunter Paradise Timur Raya Blok G2 No. 4-5
Jakarta Utara
Tlp: 640 1001 Fax: 640 1003

CATERPILLAR FINANCE INDONESIA

Beltway Office Park Tower C,
Level 3 unit 3-01 & 3-04,
Jl. TB Simatupang No. 41
Jakarta Selatan 12550
Tlp: 021-29392999

CATURNUSA SEJAHTERA FINANCE

Traveloka Campus (d/h Green Office Park 1),
South Tower, Lantai 2, Zone 9, Jl Grand Boulevard,
BSD Green Office Park,
Kelurahan Sampora, Kecamatan Cisauk, Kabupaten
Tangerang, Provinsi Banten 15345
Tlp: (021) 29775800

CENTRAL JAVA POWER

Summitmas Tower I Lt. 15,
Jl. Jend. Sudirman Kav 61-62, Jakarta 12190
Tlp: 520 5041 Fax: 520 2474

CHAILEASE FINANCE INDONESIA

Wisma 46, Lantai 28
Jl. Jenderal Sudirman Kav. 1,
Kel. Karet Tengsin, Kec. Tanah Abang,
Jakarta Pusat 10220
Tlp: 021-25096888

CHANDRA SAKTI UTAMA LEASING

Gedung TMT 1 Lt.6,
Jl. Cilandak KKO Raya No. 1 Jakarta 12560
Tlp: 299 76650
Fax: 299 76651

CIMB NIAGA AUTO FINANCE

Jalan Bintaro Utama 9 Blok B9/I No. 15
Bintaro Jaya Sektor IX,
Kel. Pondok Pucung, Kec. Pondok Aren,
Tangerang Selatan 15229
Telp. (021) 2788-1800

CIPTADANA MULTIFINANCE

Plaza ASIA, Office Park 2-3,
Jl. Jend. Sudirman Kav 59, Jakarta 12190
Tlp: 255 74800 Fax: 255 74900, 514 01020

CITIFIN MULTIFINANCE SYARIAH

Jl.R.S. Fatmawati No.29. Jakarta Selatan 12430
Telp : 021-7650222, 7662044 Fax : 021-7661337

CLEMONT FINANCE INDONESIA

Wisma Korindo Lantai 7
Jl. MT Haryono Kav 62 Jakarta 12780
Tlp: 797 6363
Fax: 797 6371, 797 6368



CLIPAN FINANCE INDONESIA

Gedung Wisma Slipi Lt. 6,
Jl. Letjen. S. Parman
Kav. 12, Jakarta Barat 11480
Tlp: 530 8005 Fax: 530 8026/27

COMMERCE FINANCE

Sopo Del Tower Lantai 32,
Jl. Mega Kuningan Barat III Lot 10.1-6, RT.3/RW.3,
Kuningan Tim., Kecamatan Setiabudi,
Daerah Khusus Ibukota Jakarta 12950
Tlp: 80864285

DAINDO INTERNASIONAL FINANCE

Jl. KH Hasyim Ashari No. 35A Lt. 5
Jakarta Pusat 10150
Tlp: 6323308 Fax: 6323307

DANAREKSA FINANCE

Gedung Plaza BP Jamsostek Lt. 12
Jl. H.R. Rasuna Said Kav. 112 Blok B, Jakarta 12910
Tlp: 29555777 Fax: 3522495

DANA KINI FINANCE

Gedung Kawan Lama Jl. Puri Kencana No. 1,
Kembangan, Meruya, Jakarta Barat 11610
Tlp: 5828282

DANA UNICO FINANCE

Gedung Dana Paint Lt.2, Jl. Pemuda Ujung,
Pulo Gadung, Jakarta Timur 13250
Tlp: 29847799 Fax: 29834903

DIGITAL TANDATANGAN ASLI

Generali Tower Gran Rubina Business Park,
Lantai 20, Jalan HR. Rasuna Said Kav. C-22
Setia Budi, Jakarta Selatan
DKI Jakarta, 12940
Tlp: 021- 25981386



DIPO STAR FINANCE

Sentral Senayan II Lt.3. Jl. Asia Afrika No.8, Jakarta
Tlp: 579 54100 Fax: 579 74567

EMPEROR FINANCE INDONESIA

Gedung Graha BIP, Lantai Mezzanine
Jl. Jend. Gatot Subroto Kav. 23 Jakarta Selatan 12930
Tlp: 29660826 Fax: 29660816

EQUITY FINANCE INDONESIA

Wisma Hayam Wuruk Lt. 8,
Jl. Hayam Wuruk No.8 Kel. Kebon Kelapa,
Kec. Gambir, Jakarta Pusat 10120
Tlp: 80632888

FAZZ CAPITAL FINANCE

Menara Prima Lt. 10
Jalan Dr Ide Anak Agung Gde Agung Blok 6-2
Kuningan Timur, Jakarta Selatan
Tlp: 50914792

FEDERAL INTERNATIONAL FINANCE

Menara FIF Lt.3-9, Jalan TB Simatupang Kav.15,
Cilandak, Jakarta 12440
Tlp: 769 8899
Fax: 7590 5599

FORTUNA MULTI FINANCE

Jalan Sultan Syahrir Abdurahman No. 1A
Gedung Aneka Pavilion Lt.5, Pontianak

FUJI FINANCE INDONESIA

Menara Sudirman Lt. 8
Jl. Jend. Sudirman Kav.60, Jakarta 12190
Tlp: 5226509 Fax: 5226517

GLOBALINDO MULTI FINANCE

Gedung Victoria Lantai 3 Unit 305
Jl. Sultan Hasanuddin Kav. 47-51
Jakarta Selatan
Tlp: 7396949

GRATAMA FINANCE INDONESIA

Plaza ASIA Lt. 6
Jl. Jend. Sudirman Kav. 59
Jakarta 12190
Tlp: 5140 2228 Fax: 5140 2224

HASJRAT MULTIFINANCE

Jl. R.P. Soeroso 38, Jakarta 10350
Tlp: 390 5912-14, 390 0719.
Fax: 314 0609, 390 4114

HEXA FINANCE INDONESIA

Gedung Trinity Lantai 15 Nomor 01-03 dan 05
Jl. HR Rasuna Said No. 6, Karet, Kuningan, Setiabudi
Jakarta Selatan 12940
Tlp: 2526820 Fax: 2526821

HINO FINANCE INDONESIA

Indomobil Tower Lt. 17, Jl. MT. Haryono Kav. 11
Bidara Cina, Jatinegara, Jakarta Timur
Tlp: 29827960 Fax: 29827961

HOME CREDIT INDONESIA

Plaza Oleos Lantai 8 & 9 Jl. TB. Simatupang
No. 53A. Jakarta 12520, Indonesia
Telp: +62 21 295 39655 Fax: +62 21 227 80155

HONEST FINANCIAL TECHNOLOGIES

Gedung Metropolitan Tower Lt. 3 ABEF,
Jl. RA. Kartini TB. Simatupang Kav. 14,
Cilandak Barat, Cilandak
Jakarta Selatan 12430
Tlp: 27652022 Fax: 27652023

IFS CAPITAL INDONESIA

Atria @Sudirman lantai 15
Jl. Jend. Sudirman Kav 33A, Jakarta Pusat 10220
Tlp: 021 – 57932649

DAFTAR ANGGOTA APPI

INDOCYBER GLOBAL TEKNOLOGI

Sampoerna Strategic Square, South Tower
Lantai 18, Jl. Jend. Sudirman Kav. 45-46
Jakarta Selatan
Tlp: 5663705 Fax: 5663704

INDODANA MULTI FINANCE

Plaza Bank Index Lantai 12
Jl. M.H. Thamrin No. 57 Gondangdia, Menteng
Jakarta Pusat
Telp: (021) 50847707

INDONESIA INTERNATIONAL FINANCE

Gedung Menara Batavia Lantai 21 Unit A,
Jl. KH. Mas Mansyur Kav.126 Jakarta Pusat 10220
Tlp: 021-2519 5577

INDOMARCO FINANCIAL SERVICES

Menara Indomaret, Jalan Boulevard Pantai Indah
Kapuk, Kamal Muara, Penjaringan, Jakarta 1440
Tlp: 021-50897400

INDOMOBIL FINANCE INDONESIA

Indomobil Tower Lantai 8
Jl. MT. Haryono Kav.11, Jakarta 13330
Tlp: 29185400 Fax: 29185401

INOVASI MITRA SEJATI

The Smith @ Alam Sutera,
5th Fl. Suite 01-17
Tangerang, Banten 15315
Tlp: (021) 3973 – 0397

INTERNUSA TRIBUANA CITRA MULTI FINANCE

Gunung Sahari Raya Komp. Ruko Mangga Dua Square
Blok E. 19-20, Ancol, Pademangan,
Jakarta Utara 14430
Tlp: 6251900 Fax: 6252900

DENTSU SOKEN INDONESIA

Gedung Menara Sentraya Lt. 17 Unit B-1
Jalan Iskandarsyah Raya No. 1A
Melawai, Kebayoran Baru, Jakarta Selatan
Tlp: 27881993

ITC AUTO MULTI FINANCE

Lantai 21 Gama Tower,
Jl. HR Rasuna Said Kavling C 22, Karet,
Kuningan, Setiabudi, Jakarta Selatan 12940
Tlp: 22057027 Fax: 22057045

JACCS MITRA PINASTHIKA MUSTIKA FINANCE

Lippo Kuningan 25th Floor, Jl. H.R. Rasuna Said
Kav. B-12 Kuningan, Jakarta 12940
Tlp: 2971 0100 Fax: 2911 0313

JTRUST INVESTMENTS INDONESIA

SahidSudirmanCentre, 36thFloor, Jl. JendralSudirman
No.86 Jakarta Pusat 10220
Tlp: 27889238

KARYA TEKNIK MULTIFINANCE

Jl. Kali Besar Barat No. 37, Jakarta 11230
Tlp: 691 0382 Fax: 691 6267

KARUNIA MULTIFINANCE

Graha Anabatic Lt. 10, Jl. Scientia Boulevard Kav. U2,
Summarecon Serpong, Tangerang 15811
Tlp: 80636000 Fax: 80636001

KB BUKOPIN FINANCE

Gedung PT. KB Bukopin Finance
Jl. Melawai Raya No. 66, Kramat Pela, Kebayoran Baru,
Jakarta Selatan 12160
Tlp: 72789683 Fax: 7278908

KB FINANSIA MULTI FINANCE

SCBD Lot 28 Office 8 Lt. 15,
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53, Jakarta 12190,
Tlp: 2933 3646 Fax: 2933 3648

KOB TIFA FINANCE

Equity Tower Lt. 39, SCBD Lot 9
Jalan Jenderal Sudirman Kav. 52-53
Jakarta Selatan 12190
Tlp: 021-50941140

KOEXIM MANDIRI FINANCE

Equity Tower Lt. 50 Suite 50E SCBD Lot. 9
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53
Kel. Senayan, Kec. Kebayoran Baru
Jakarta Selatan 12190
Tlp: 021-51400777

KOMATSU ASTRA FINANCE

Gedung International Financial Centre Lantai 12 B,
Jl. Jenderal Sudirman No. Kav 22-23,
Kuningan, Karet, Kec. Setiabudi,
Jakarta Selatan 12920
Tlp: 021-50927450 Fax: 021-50927459

KREDIT BIRO INDONESIA JAYA

Gedung Intiland Tower Lt. 3A,
Jl. Jend Sudirman Kav 32,
Karet Tengsin, Tanah Abang,
Jakarta Pusat 10220

KREDIVO FINANCE INDONESIA

Dipo Tower, Lantai 3 Unit A-B,
Jl. Jend. Gatot Subroto Kav. 51, Petamburan,
Tanah Abang, Jakarta Pusat 10260
Telp: 021-22055677

KRESNA REKSA FINANCE

Plaza ABDA Lantai 28,
Jl. Jend Sudirman Kav. 59. Jakarta Pusat 12190
Tlp: 514 01725-27 Fax: 514 01728

LAZADAPAY MULTIFINANCE INDONESIA

Capital Place Lantai 20 & 21,
Jalan Jenderal Gatot Subroto Kav. 18
Kel. Kuningan Barat, Kec. Mampang Prapatan,
Jakarta Selatan. Tlp: 021- 29184944

LENTERA INSPIRASI PEMBIAYAAN

Arkadia Office Park - Tower G Lantai 10
Jl. T.B. Simatupang Kav. 88, Kebagusan, Pasar Minggu,
Jakarta Selatan 12520
Tlp: 021-78341735

LOTTE CAPITAL INDONESIA

Wisma Keiai 7th Floor
Jl. Jend. Sudirman Kav.3, Jakarta
Tlp: 572 4255 Fax: 572 4256

MAHADA ADIPRATAMA SEJATI FINANCE

Office 8 Building Lt.8
SCBD Lot 28 / Senopati Raya 8B
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53,
Jakarta Selatan 12190
Tlp: 021-57903456

MANDALA MULTI FINANCE

Jl. Menteng Raya No. 24 A-B
Jakarta Pusat 10340
Tlp: 2925 9955 Fax: 2925 9961

MANDIRI TUNAS FINANCE

Graha Mandiri Lantai 3A,
Jl. Iman Bonjol No. 61, Jakarta Pusat 10310
Tlp: 230 5608 Fax: 230 5618


mandiri
utama finance

MANDIRI UTAMA FINANCE

Menara Mandiri l 26-27th floor
Jl. Jenderal Sudirman Kav. 54-55,
Jakarta Selatan 12190
Tlp: 5278038 Fax: 5278039


Maybank
Finance

MAYBANK INDONESIA FINANCE

Gd. Wisma Eka Jiwa Lt.10,
Jl. Mangga Dua raya. Jakarta Pusat 10730
Tlp: 623 00088 Fax: 623 00099

MEGA FINANCE

Jl. Wijaya I No. 19 Kebayoran Baru,
Jakarta Selatan 12170
Tlp: 728 00818 Fax: 728 00978

MEGA AUTO FINANCE

Wisma 76 Lt. 12 Jl. Let. Jend. S. Parman Kav. 76 Slipi,
Jakarta Barat 11410
Tlp: 536 66627/28 Fax: 536 66697/98

MEGA CENTRAL FINANCE

Wisma 76 Lt. 12 Jl. Let. Jend. S. Parman Kav. 76 Slipi,
Jakarta Barat 11410
Tlp: 536 66627, 536 66628 Fax: 536 66698

MITRA DANA TOP FINANCE

Gedung Top Center
Jl. KH Hasyim Ashari No. 13-13A Jakarta Pusat.
Tlp: 638 66017/18 Fax: 021-6307273

MITSUBISHI HC CAPITAL AND FINANCE INDONESIA

Mid Plaza 2 Building, lantai 9
Jl. Jend. Sudirman Kav 10-11, Jakarta 10220
Telp. 573 5905 Fax: 573 5906

MITSUI LEASING CAPITAL INDONESIA

Plaza Bank Index Lt. 11.
Jl. MH Thamrin No. 57,
Gondangdia, Menteng. Jakarta Pusat 10350
Tlp: 3903238 Fax: 3903245

MIZUHO LEASING INDONESIA

Menara Astra Lantai 32
Jl. Jenderal Sudirman Kav. 5-6
Jakarta 10220
Tlp: 50851848 Fax: 50851849

DAFTAR ANGGOTA APPI

MNC FINANCE

MNC Financial Center Building 12th Floor,
Jl. Kebon Sirih No. 21-27, Jakarta Pusat 10340
Tlp: 2970 1111 Fax: 3929938

MNC GUNA USAHA INDONESIA (MNC LEASING)

MNC Tower Lt.23. Jl. Kebon Sirih No. 17-19 Kebon Sirih,
Jakarta Pusat 10340
Tlp: 3910993 Fax: 3911093

MULTIFINANCE ANAK BANGSA

Gedung Pasaraya Blok M, Gedung B Lantai 4,
Jl. Iskandarsyah II No. 2, Kel. Melawai,
Kec. Kebayoran Baru, Jakarta Selatan, 12160

MULTINDO AUTO FINANCE

Jl. Pandanaran No. 119A, Semarang 50243
Tlp: (024) 8311130
Fax: (024) 8445254, 8445650

MUTIARA MULTI FINANCE

Aldeoz Building Lt.5,
Jl. Warung BUCIT Raya No.39, Kec.Pancoran
Jakarta Selatan 12740
Tlp: 27534112 Fax: 27534494

MODALKU FINANSIAL INDONESIA

Unifam Tower, Lt. 10,
Perkantoran Sunrise Garden,
Blok A3 No. 1-7, Kedoya Utara, Kebon Jeruk,
Jakarta Barat

MOLADIN FINANCE INDONESIA

Menara Sentraya Lt. 15 Unit B1
Jl. Iskandarsyah Raya No.1A, Melawai Kebayoran Baru,
Jakarta Selatan 12160
Tlp: 021-7255584



NUSA SURYA CIPTADANA

The Victoria Lantai 5-7 Jl. Tomang Raya Kav. 35-37,
RT 12 / RW 05, Tomang, Kec. Grogol Petamburan, kota
Jakarta Barat, Daerah Khusus Ibukota Jakarta 11440

NUSANTARA FINANCE CAKRAWALA

Metropolitan Tower Lt. 3,
Jl. R. A. Kartini Kav. 14, Cilandak Barat,
Kec. Cilandak, Kota Jakarta Selatan,
DKI Jakarta 12430
Telp: 021-50982008

ORICO BALIMOR FINANCE

Graha 137 Lt 7, Jl. Pangeran Jayakarta No. 137 Jakarta.
Tlp: 639 3877 Fax: 628 7950

ORIX INDONESIA FINANCE

Wisma Keiai, 24th Floor,
Jl. Jend. Sudirman Kav. 3, Jakarta
Tlp: 572 3041 Fax: 572 3074

OTO MULTIARTHA

Gedung Summitmas II, Lantai 18,
Jl. Jend. Sudirman Kav.61-62, Jakarta
Tlp: 522 6410
Fax: 522 6424

PACIFIC MULTI FINANCE

Gedung Menara Jamsostek, Menara Utara Lt. 12A
Jl. Jenderal Gatot Subroto No.38
Jakarta 12710
Tlp: 39506144

PANN PEMBIAYAAN MARITIM

Gedung PT. PANN, Jl. Cikini IV No. 11
Jakarta Pusat
Tlp: 3192 2003 Fax: 3192 2980

PARAMITRA MULTIFINANCE

Kompleks Simprug Gallery,
Jl. Teuku Nyak Arief No.10-R. Jakarta 12220
Tlp: 727 87845
Fax: 727 87846

PEFINDO BIRO KREDIT

Gedung Bursa Efek Indonesia Tower I Lantai 1
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53, Jakarta 12190
Tlp: 5154501

PERMATA FINANCE INDONESIA

Gedung Waringin Group Lantai 3
Jl. Kesehatan No 22, Jakarta Pusat 10150
Tlp: 3867319 Fax: 3867321

POOL ADVISTA FINANCE

Jl. Soepeno Blok CC6 No.9-10, Arteri Permata Hijau,
Kel. Grogol, Kec. Kebayoran Lama,
Jakarta Selatan
Tlp: 80626300

PPA FINANCE

Gedung Plaza BP Jamsostek, Lantai 10
Jl. HR Rasuna Said Kavling 112 Blok B,
Jakarta 12940
Tlp: 021 - 5798 2255 Fax: 021 - 5798 2266

PRATAMA INTERDANA FINANCE

Wisma SMR Ground Fl,
Jl. Yos Sudarso, Kav. 89, Jakarta 14350
Tlp: 650 2222 Fax: 650 8141

PROLINE FINANCE INDONESIA

Plaza Asia Lt. 8A
Jl. Jend. Sudirman Kav. 59
Jakarta Selatan 12190
Tlp: 51401260 Fax: 51401267

RABANA INVESTINDO

Jl. Tomang Raya No. 48A, Jakarta 11430
Tlp: 566 9808-10 Fax: 567 1646, 566 9820

RADANA BHASKARA FINANCE

CIBIS Nine Building 11th Floor Suite W-16,
Jl TB Simatupang No. 2 RT001/RW005,
Jakarta 12560
Tlp: 50503333

REKSA FINANCE

Ruko Patal Senayan
Jl. Tentara Pelajar Rukan Permata Senayan
Blok B No. 3 & 5, Grogol Utara
Kebayoran Lama, Jakarta Selatan 12210
Tlp: 57940662

RESONA INDONESIA FINANCE

Sampoerna Strategic Square
South Tower Lantai 9
Jl. Jend. Sudirman Kav. 45-46
Jakarta Selatan - 12930
Telp: (021) 570 1956 Fax: (021) 570 1961

RINDANG SEJAHTERA FINANCE

Gedung Jaya Lt. 3, Jl. MH Thamrin No. 12, Jakarta.
Tlp: 2300919 Fax: 2300919

SAISON MODERN FINANCE

Menara Rajawali Lantai 10
Jl. DR Ide Anak Agung Gde Agung Lot 5.1
Kawasan Mega Kuningan, Jakarta Selatan 12950
Tlp: 57950571

SARANA GLOBAL FINANCE INDONESIA

AXA Tower Lt.32 Suite 03, Kuningan City
Jl. Prof. Dr. Satrio Kav. 18, Karet Kuningan, Setia Budi
Jakarta Selatan 12940
Tlp: 30480655 Fax: 30480755

SATYADHIKA BAKTI FINANCE

Office Tower The Samator Lt. 9 Unit 8-10
Jl. Raya Kedung Baru No. 26-28
Surabaya 60298
Tlp: 031-99004251

SEMBRANI FINANCE INDONESIA

Carro Square, Lt. 1, Pondok Indah,
Jl. Sultan Iskandar Muda No. 41, RW. 4,
Kby. Lama Utara, Kby Lama,
Jakarta Selatan 12240
Tlp: 021-50688008

SGMW MULTIFINANCE INDONESIA

Gedung FX Sudirman Lt. 7 No. 5, Jl. Jend Sudirman
Pintu Satu Senayan, Gelora, Tanah Abang,
Jakarta Pusat 10270
Tlp: 22535050

SHAKTI TOP FINANCE

Gedung Top Center Jl. KH Hasyim Ashari
No. 13-13A, Jakarta Pusat
Tlp: 63866017 Fax: 6306880

SHARIA MULTIFINANCE ASTRA

Gedung Menara FIF Lt.3 Suite 303
Jl. TB Simatupang, Lebak Bulus, Jakarta Selatan
Tlp:7698899 Fax:75905599

SHINHAN INDO FINANCE

Wisma Indomobil I Lt. 10,
Jl. MT. Haryono, Kav. 8, Jakarta 13330
Tlp: 857 9095 Fax: 857 4171

SINARMAS HANA FINANCE

Gedung Roxy Square Lt. 3
Blok B 01 No. 2, Jakarta Barat 11440
Tlp: 56954670 Fax: 56954678

SINAR MITRA SEPADAN FINANCE

Gedung Agro Plaza Lt. 17
Jl. HR Rasuna Said Blok X-2 No.1
Kuningan Timur, Setiabudi.
Jakarta Selatan 12950
Tlp: 80864900 Fax: 80864950

SINARMAS MULTIFINANCE

Jl.Lombok No 71
Menteng Gondangdia
Jakarta pusat

SMART MULTI FINANCE

Jl. BSD Boulevard Utara,
Foresta Business Loft 6 No. 20-21, BSD,
Kab.Tangerang, Prov. Banten, 15331
Tlp: (021) 3972 1010, 3972 5050

DAFTAR ANGGOTA APPI

SMFL LEASING INDONESIA

Menara BTPN Lt.31,
Jl. Dr. Ide. Agung Cde Agung, Kav. 5.5 - 5.6
Kawasan Mega Kuningan,
Jakarta Selatan 12950
Tlp: 80628710 Fax: 80628719

SUMMIT OTO FINANCE

Summitmas II, 8th Floor, Jl. Jend. Sudirman
Kav. 61-62, Jakarta Selatan 12190
Tlp: 252 2788, 522 6601
Fax: 252 6388

SUNINDO KOOKMIN BEST FINANCE

Jl. Sahid Sudirman Center Lantai 50 Unit A dan E.
Jalan Jend. Sudirman No.86
Jakarta Pusat 10220

SURYA ARTHA NUSANTARA FINANCE

18 Office Park Lantai 23,
Jl. TB Simatupang No. 18. Jakarta 12520
Tlp: 781 7555 Fax: 781 9111,788 47224



SUZUKI FINANCE INDONESIA

Jl. Raya Bekasi Km 19, Pulogadung
Kel. Rawa Terate, Kec. Cakung
Jakarta Timur 13920
Telp: (021) 8060 7000

SWADHARMA BHAKTI SEDAYA FINANCE

Jl. TB Simatupang No. 90
Tanjung Barat, Jagakarsa, Jakarta Selatan 12530
Tlp: 788 59000
Fax: 788 51220

TAKARI KOKOH SEJAHTERA

Jl. Arjuna Utara No. 131, Tanjung Duren Selatan,
Grogol Petamburan, Jakarta Barat
Tlp: 564 0101 Fax: 560 3550

TEKNOLOGI INTERNASIONAL NUSANTARA

Jl. Ipda Tut Harsono No. 12, Kelurahan Muja Muju, Kec.
Umbulharjo, Yogyakarta, Prov. DIY 55165
Tlp: 021 53663777

TEMPO UTAMA FINANCE

Tempo Scan Tower Lantai 5
Jl. HR Rasuna Said Kav. 3-4, Jakarta Selatan
Tlp: 29667879

TEZ CAPITAL AND FINANCE

Equity Tower Lt. 29,
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53, Jakarta 12190
Tlp: 50666206

TOPAS MULTI FINANCE

Mayapada Tower 2, Lantai 14 unit 01A, Jalan Jenderal
Sudirman Kav. 27, Kelurahan Karet, Kecamatan
Setiabudi, Jakarta Selatan
Tlp: 2524433

TOYOTA ASTRA FINANCIAL SERVICES

The Tower Lt. 9
Jl. Jend. Gatot Subroto Kav. 12. Jakarta Selatan 12930
Tlp: 50821500 Fax: 50821501

TRANSPACIFIC FINANCE

Perkantoran Grogol Permai Blok G24
Jl. Prof. Dr. Latumenten Grogol, Jakarta 12980
Tlp: 5010 2222 Fax: 567 9406

TIRTA RINDANG UNGGUL EKATAMA FINANCE

(TRUE FINANCE)
Trihamas Building
Jl. TB Simatupang Kav. 11,
Tanjung Barat, Jakarta 12530
Tlp: 2933 0533 Fax: 2933 0543

TRIHAMAS FINANCE SYARIAH

Trihamas Building Lt. Dasar
Jl. Let. Jend. TB. Simatupang Kav.11
Tanjung Barat, Jakarta 12530
Tlp: 29330530 Fax: 29330529

TRUST FINANCE INDONESIA

Gedung Artha Graha Lt. 21,
Jl. Jend. Sudirman Kav. 52-53,
Jakarta 12190
Tlp: 515 5477 Fax: 515 5484

USAHA PEMBIAYAAN RELIANCE INDONESIA

SOHO WESTPOINT Lt. 2,
Jl. Macan Kav. 4-5
Kedoya Utara, Kebon Jeruk,
Jakarta Barat 11510
Tlp: 021-21192288

VARIA INTRA FINANCE

Asean Tower Jl. K.H. Samanhudi No. 10
Jakarta Pusat
No Tlp: 021-3841388 No Fax: 021-3841015

WAHANA OTTOMITRA MULTIARTHA

Altira Office Tower
Jl. Yos Sudarso Kav. 85 Sunter Jaya,
Tanjung Priok
Jakarta Utara 14350
Tlp: 21882400 Fax: 21882420

WOORI FINANCE INDONESIA

Chase Plaza Lt. 16,
Jl. Jend. Sudirman Kav. 21
Jakarta Selatan 12920
Tlp: 5200434 Fax: 5209160

XING HAO TECHNOLOGY

Marcella Square Lantai 4, CBD Bintaro,
Pondok Jaya, Pondok Aren,
Tangerang Selatan, Banten 15424
Tlp: 021- 7459666

Bagi anggota APPI yang ingin mencantumkan logo perusahaan harap menghubungi sekretariat APPI
di No. Telp: (021) 2982 0190 atau email: sekretariat@ifsa.or.id

Upcoming Event

Seminar Nasional

8 Maret 2024

The Anvaya Resort Beach - Bali

Untuk keterangan lebih lanjut hubungi:
Sekretariat APPI
Kota Kasablanka
(EightyEight@Kasablanka) Tower A Lantai 7 Unit D
Telp: (62-21) 2982 0190,
Fax: (62-21) 2982 0191,
Email: sekretariat@ifsa.or.id



FEATURE !

ASSET TIMELINE

Asset Timeline adalah data history setelah melakukan pencarian aset. User dapat melihat kejadian-kejadian/perjalanan suatu aset semenjak didaftarkan di Rapindo. Fitur ini berlaku untuk semua katagori aset (Vehicle, Heavy Equipment, Land/Building, Vessel, dan Factoring).

Jenis kejadian/perjalanan aset yang tercatat dalam timeline ialah: Aset di claim oleh Multifinance, Aset di expire oleh Multifinance, Aset di funding oleh Bank, Aset di expire funding oleh Bank, serta kejadian Indicative Double Pledge.



BCAfinance

solusi tepat pembiayaan anda

DP Ringan

5%

Mobil Baru

Khusus untuk Mobil Penumpang

BCA Finance berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan

☎ Astari 08111027780 🌐 mybcf 🌐 www.bcafinance.co.id